

LAPORAN KERJA PRAKTEK

AKTIVITAS KONSULTAN BISNIS DAN PERMASALAHAN YANG ADA DI PT. EQUITYWORLD FUTURES CABANG MANADO



DISUSUN OLEH :

ANGELICA ANASTASIA WAGIMAN

20042004

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO

2023

LEMBAR PERSETUJUAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa saya telah mengikuti dan menyelesaikan penulisan kerja praktek dengan baik. Lewat laporan ini, mahasiswa telah berusaha sebaik mungkin dan dapat menyusun laporan kerja praktek ini sesuai kemampuan mahasiswa yang sesuai dengan syarat dan ketentuan yang berlaku yang ada dalam program studi berdasarkan pengalaman belajar langsung dan diperoleh dari kegiatan kerja praktek.

Manado, 1 September 2023

A handwritten signature in black ink, consisting of several overlapping loops and a long horizontal stroke, positioned above the name.

Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M

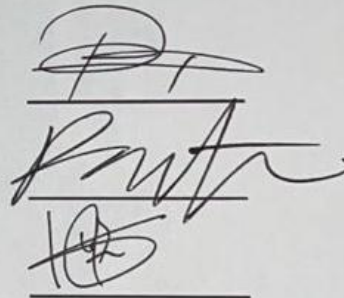
Dosen Pembimbing

LEMBAR PENGESAHAN

Identitas Laporan Kerja Praktik :
Nama : Angelica Anastasia Wagiman
NIM : 20042004
Program Studi : Manajemen
Judul : Aktivitas konsultan bisnis dan permasalahan yang ada di PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Tempat Kerja Praktik : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Periode Kerja Praktik : 12 Juni 2023 – 18 Agustus 2023
Pembimbing : Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M

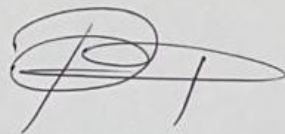
Telah diseminarkan pada hari selasa, 1 Oktober 2023 di depan Panitia Penguji yang terdiri dari:

1. Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M (Pembimbing)
2. Rafael H.Y. Sengkey, S.S., M.Pd (Penguji 1)
3. Josef Palulungan SE., MM (Penguji 2)



Manado, 1 Oktober 2023

Diterima oleh,
Ketua Program Studi Manajemen



Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M.

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi



Dr. Ivonne Angelic Umboh, S.E., M.Si.

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur atas tuntunan dari Tuhan Yang Maha Kuasa, karena lewat perlindunganNya sehingga saya dapat menyelesaikan kerja praktek selama 10 minggu dengan baik. Selain itu pula karena penyertaanNya, saya mampu menyusun dan menyelesaikan laporan kerja praktek di PT. Equityworld Futures Manado.

Laporan Kerja Praktek ini saya dapat selesaikan karena saya mendapat bantuan dan semangat dari banyak pihak yang membantu, membimbing dan selalu mendukung saya sejak awal saya menjalankan kegiatan kerja praktek hingga saya dapat menyelesaikan laporan kerja praktek dengan baik. Untuk ini saya ingin mengucapkan terima kasih kepada :

1. Prof. Dr. Johanis Ohoitumur, selaku Rektor Universitas Katolik De La Salle Manado.
2. Dr. Ivonne Angelic Umboh, S.E., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado.
3. Merry Jeanned'arc Korompis, S.E., M.M selaku Wakil Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado.
4. Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado dan selaku Dosen Pembimbing laporan kerja praktek yang selalu sabar dalam membantu dan mengarahkan saya dalam penyusunan laporan kerja praktek.
5. Bapak Joko Santoso, S.T, selaku pimpinan PT. Equityworld Futures cabang Manado yang dapat menerima saya melakukan kerja praktek di perusahaan ini.

6. Ibu Sriani M. Woran dan Bapak Jaffis B. Rumengan, selaku supervisor saya selama melakukan kerja praktek yang dapat membimbing saya dengan begitu baik selama magang di perusahaan ini.
7. Seluruh karyawan yang ada di PT. Equityworld Futures Manado yang sudah bekerja sama dengan baik selama saya berada di perusahaan ini.
8. Adik terkasih, Monica Febiola Wagiman yang selalu menjadi *support system* selama perjalanan perkuliahan, magang, hingga penyusunan laporan ini.
9. Keluarga besar. Papa, Alma. Mama, dan Oma yang selalu mendukung, membantu dan mendoakan saya dari awal periode kerja praktek dimulai sampai selesainya laporan ini.
10. Hendry Matthew yang telah menemani dan memberikan support terhadap saya selama melakukan kerja praktek.
11. Teman-teman “EWF Magang” yang membantu saya, Anggeline, Millitia, Feysilia, dan Kristania.
12. Semua pihak yang turut serta dan membantu dalam penulisan laporan kerja praktek ini. Saya mohon maaf karena saya menyadari bahwa laporan saya jauh dari sempurna. Kritik dan saran yang bersifat membangun sangat saya harapkan untuk penyempurnaan laporan kerja praktek ini. Semoga laporan kerja praktek ini dapat bermanfaat untuk pembaca.

Manado, 1 Oktober 2023



Angelica Anastasia Wagiman

DAFTAR ISI

COVER.....	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN	Error! Bookmark not defined.
KATA PENGANTAR.....	iv
DAFTAR GAMBAR.....	viii
DAFTAR LAMPIRAN	ix
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Tujuan Kerja Praktek.....	2
1.2.1 Tujuan Umum	2
1.2.2 Tujuan Khusus	3
1.3 Metode Kerja Praktek	3
1.3.1 Pengamatan.....	3
1.3.2 Wawancara	4
1.3.3 Keterlibatan Dalam Pekerjaan	4
1.3.4 Dokumentasi	4
BAB II PROFIL PERUSAHAAN.....	5
2.1 Sejarah.....	5
2.2 Visi dan Misi Perusahaan	6
2.3 Logo Perusahaan	7
2.4 Fasilitas dan Layanan Perusahaan.....	8
2.5 Pencapaian Perusahaan.....	10
2.6 Struktur Organisasi	11

2.7	Deskripsi Pekerjaan	12
BAB III DESKRIPSI PEKERJAAN		15
3.1	Deskripsi Umum	15
3.1.1	Mengetahui dan Berinteraksi dengan lingkungan kerja yang memperoleh ilmu Secara Langsung.....	15
3.1.2	Menerapkan Teori	23
3.1.3	Kontribusi Mahasiswa dalam Menyelesaian Masalah dan Memperluas Jejaring Mahasiswa dalam Dunia Kerja.....	24
3.2	Deskripsi Khusus	27
BAB IV KESIMPULAN & SARAN		40
4.1	Kesimpulan	40
4.2	Saran	41
DAFTAR PUSTAKA		42
LAMPIRAN		43

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 PT. Equityworld Futures Cabang Manado.....	5
Gambar 2.2 Logo Perusahaan.....	7
Gambar 2.3 Pencapaian Perusahaan.....	10
Gambar 3.1 Candle Stick.....	17
Gambar 3.2 Mata Uang yang di Perdagangan.....	21
Gambar 3.3 Tampilan <i>Online Trading</i>	21
Gambar 3.4 Mengikuti Briefing.....	27
Gambar 3.5 Menulis Laporan Harian TIM.....	28
Gambar 3.6 Melakukan <i>Role Play</i>	29
Gambar 3.7 Melakukan <i>Contacting</i>	30
Gambar 3.8 Menganalisa Info Market.....	31
Gambar 3.9 Menginput <i>Vihacle</i> / Jadwal Ketemu Nasabah.....	32
Gambar 3.10 Input Data Kunjungan.....	33
Gambar 3.11 Input Data MGM (<i>Member Get Member</i>)	34
Gambar 3.12 Belajar Pendapatan Posisi BC (<i>Business Consultant</i>)	36
Gambar 3.13 Kegiatan dalam TIM.....	37
Gambar 3.14 Menangani Staf Baru.....	38
Gambar 3.15 Mengikuti Ibadah Oikumene.....	39

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Surat pengantar kerja praktek dari Universitas.....	43
Lampiran 2. Surat Terima Kerja Praktek dari Perusahaan PT. Equityworld Futures.....	44
Lampiran 3. Surat Selesai Kerja Praktek.....	45
Lampiran 4. <i>Daily Activity Report</i>	46
Lampiran 5. Berita Acara Wawancara.....	50
Lampiran 6. Sertifikat Dari Perusahaan.....	51
Lampiran 7. Lembar Evaluasi Kerja Praktek.....	52

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Pada dasarnya untuk membentuk mahasiswa agar siap terjun ke dunia pekerjaan setelah lulus dalam perkuliahan, mahasiswa harus melakukan suatu kegiatan kerja praktek/magang. Menurut M. Yusril Helmi Setyawan dan Aip Suprpto Munari (2020) Magang memberikan kesempatan untuk menerapkan semua pengetahuan yang diperoleh di universitas, dan belajar secara rinci tentang standar kerja yang profesional. Pengalaman ini kemudian menjadi bekal untuk mengejar karir yang profesional. Magang juga dapat meningkatkan pemahaman tentang dunia industri dan perkantoran serta meningkatkan keterampilan dan keahlian dalam praktek kerja.

Tempat mahasiswa melakukan kerja praktek yakni di perusahaan PT. Equityworld Futures Manado. Perusahaan ini bergerak dalam bidang jasa perdagangan berjangka komoditi. Mahasiswa memilih perusahaan ini untuk melakukan kerja praktek selain untuk mendapatkan pengalaman dalam dunia pekerjaan, mahasiswa melihat dari segi aktivitas maupun pekerjaan yang ada dalam perusahaan ini dalam membangun perusahaan. Selama melakukan kerja praktek, mahasiswa ditempatkan pada bagian divisi pemasaran (konsultan bisnis). Divisi ini merupakan aset penting dalam perusahaan yang bekerja untuk memperkenalkan produk yang diperdagangkan oleh perusahaan dan menarik para calon nasabah agar dapat bergabung di perusahaan. Merekrut nasabah di perusahaan ini memiliki tantangan yang berbeda dengan perusahaan lain seperti bank, asuransi, dll. Hal ini disebabkan karena nasabah harus menginvestasikan dana dalam jumlah yang besar, namun produknya tidak terlihat dan jumlah keuntungannya juga menyesuaikan dengan kondisi pasar

dan transaksi nasabah di akunnya. Hal ini tentu saja memberikan tantangan besar bagi konsultan bisnis untuk meyakinkan calon nasabah untuk bergabung dengan perusahaan. Oleh karena itu mahasiswa tertarik untuk mengetahui bagaimana aktivitas bagian konsultan bisnis untuk menarik nasabah dan mengetahui masalah yang terjadi dalam aktivitas tersebut.

Mahasiswa dalam melakukan kerja praktek, melihat perusahaan dari segi strategi yang dibuat dalam perusahaan ini terkait dengan konsentrasi yang mahasiswa ambil yakni kewirausahaan (*Entrepreneurship*). Strategi-strategi yang dibuat oleh perusahaan, dapat mempengaruhi perusahaan itu sendiri sehingga dapat mencapai berbagai tujuan kedepan di masa yang akan datang, seperti contoh mencapai suatu target perusahaan dengan mendapatkan banyak nasabah yang dapat bergabung dalam bisnis ini dengan maksud untuk memanfaatkan berbagai peluang dengan menggunakan kemampuan yang ada.

1.2 Tujuan Kerja Praktek

Pada saat melakukan kerja praktek mahasiswa harus mempunyai tujuan untuk memperoleh pencapaian pada saat kerja praktek berlangsung. Maka ada 2 tujuan kerja praktek yang terdapat pada mahasiswa yakni tujuan umum dan tujuan khusus.

1.2.1 Tujuan Umum

1. Mengetahui dan berinteraksi dalam lingkungan kerja yang sebenarnya untuk memperoleh ilmu secara langsung.
2. Mengaplikasikan berbagai teori dan konsep mata kuliah yang telah dipelajari di program studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado.

3. Berkontribusi dalam penyelesaian masalah yang ada dalam perusahaan tempat pelaksanaan Kerja Praktik

4. Memperluas jejaring mahasiswa dalam dunia kerja.

1.2.2 Tujuan Khusus

- Mengetahui secara umum tentang bisnis yang dijalankan perusahaan PT. Equityworld Futures cabang Manado.
- Belajar secara langsung aktivitas maupun pekerjaan yang ada di perusahaan PT. Equityworld Futures cabang Manado.

1.3 Metode Kerja Praktek

Dalam menjalankan kerja praktek, mahasiswa melakukan beberapa metode saat mengumpulkan data dan informasi yang diperlukan. Metode-metode yang dilakukan yakni sebagai berikut:

1.3.1 Pengamatan

Menurut Herdiansyah (dalam Amalia Adhandayani, S.Psi., M.Si. 2020) menyatakan bahwa observasi atau pengamatan tidak hanya dapat dilakukan terhadap objek perilaku manusia saja, namun dapat juga dilakukan terhadap suatu sistem tertentu yang sedang aktif dan memprediksi apa yang mendasari jalannya sistem tersebut, serta dapat menarik kesimpulan apakah sistem tersebut bekerja sesuai dengan tujuannya atau tidak.

Selama melakukan kerja praktek, mahasiswa secara langsung mengamati bagaimana aktivitas karyawan dalam melakukan pekerjaan di perusahaan PT. Equityworld Futures terlebih pada bidang konsultan bisnis dan mahasiswa juga melakukan pengamatan terhadap cara

pimpinan memberikan arahan dan *jobdesc* kepada karyawan yang terbagi dalam tim di perusahaan ini.

1.3.2 Wawancara

Menurut Sugiyono 2020:114 (dalam Nining Lailatul Chasanah. 2021) Wawancara merupakan pertemuan antara dua orang untuk bertukar informasi dan gagasan melalui tanya jawab, sehingga dapat dibangun makna atas suatu topik tertentu.

Dalam melakukan kerja praktek, mahasiswa melakukan wawancara kepada kepala cabang dan karyawan yang ada di perusahaan ini terkait pekerjaan yang dilakukan seperti pendapatan yang ada di perusahaan, cara mengembangkan perusahaan, cara kerja yang ada dalam tim, resiko atau kendala yang mungkin terjadi selama melakukan pekerjaan.

1.3.3 Keterlibatan Dalam Pekerjaan

Selama 10 minggu, mahasiswa terlibat secara langsung dalam melakukan pekerjaan yang ada di PT. Equityworld Futures cabang Manado.

Mahasiswa selama melakukan kerja praktek terlibat aktif dalam kegiatan di perusahaan dan ditempatkan pada divisi pemasaran dan dapat bekerja sama di Tim Laksamana Malahayati.

1.3.4 Dokumentasi

Menurut Ulfah (2022) dikatakan bahwa dokumentasi adalah teknik pengumpulan data melalui dokumen-dokumen yang ada atau catatan tertulis. Mahasiswa menggunakan teknik dokumentasi dengan maksud untuk mengumpulkan semua informasi ataupun bukti terkait pekerjaan yang dilakukan selama berlangsungnya kerja praktek.

BAB II

PROFIL PERUSAHAAN

2.1 Sejarah

Gambar 2.1

PT. Equityworld Futures Cabang Manado



Sumber : Dokumentasi Pribadi

PT. Equityworld Futures salah satu perusahaan resmi dalam Bursa Berjangka Jakarta (*Jakarta Futures Exchange*) dan merupakan salah satu perusahaan yang bergerak di bidang jasa investasi dan kantor pialang terbesar di Indonesia dalam Solid Grup. Pemilik Solid Grup yakni Nelson Lee Tailo mempunyai 5 perusahaan besar dan salah satunya yakni PT. Equityworld Futures. Perusahaan juga berupaya memberikan pelayanan terbaik bagi setiap nasabah termasuk edukasi tentang perdagangan berjangka serta fasilitas dalam bertransaksi secara online melalui jaringan internet. Perusahaan ini bergerak dalam bidang perdagangan berjangka komoditi dengan

menggunakan 2 sistem perdagangan yakni multilateral dan bilateral. Selain itu PT. Equityworld Futures yaitu perusahaan investasi berjangka yang menggunakan analisa fundamental dan analisa teknikal. Perusahaan ini berkantor pusat di Jakarta dan sudah berdiri sejak tahun 2005, yang terletak di Sahid Sudirman Center Lantai 9 Unit C, D, G, H Jalan Jendral Sudirman No.86, Jakarta Pusat – 10220.

Perusahaan ini pula mempunyai beberapa cabang yang ada di Indonesia termasuk di Kota Manado terletak di Kompleks Ruko Mega Mas blok 1 D 1 No. 24-25 Jl. Piere Tendean Manado – 95111. Cabang yang ada di Kota Manado sudah berdiri sejak 8 November 2013. Kantor cabang PT. Equityworld Futures yang ada di Manado ini awalnya dipimpin oleh Bapak Arif Sugiono selaku *Branch Manager* di tahun 2013-2018. Lalu diganti oleh Bapak Joko Santoso pada tahun 2018-sekarang. PT. Equityworld Futures cabang Manado mempunyai 15 Wakil Pialang Berjangka dan 6 Tim Kerja dalam melakukan perdagangan berjangka komoditi. Selain itu juga, PT. Equityworld Futures cabang Manado telah mempunyai izin dari BAPPEBTI (Badan Pengawas Perdagangan Berjangka Komoditi) yang dibawa secara langsung oleh Kementerian Perdagangan Republik Indonesia dengan Nomor Ijin: 118/BAPPEBTI/PT/11/2013.

2.2 Visi dan Misi Perusahaan

VISI:

Mengembangkan dan memajukan Perdagangan Berjangka Komoditi serta memberikan dampak positif untuk perekonomian di Indonesia.

MISI:

- Menggiatkan program promosi dan edukasi tentang industri PBK secara bersama-sama dengan Asosiasi Pialang Berjangka;

- Membantu menyediakan sarana lindung nilai (hedging) maupun kegiatan spekulasi bagi masyarakat dengan menerapkan prinsip Know Your Customer (KYC);
- Turut aktif memperkenalkan industri PBK ini kepada masyarakat atau melalui lembaga pendidikan tinggi atau melalui konsep seminar atau lokakarya; Meningkatkan aspek kepatuhan sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku demi terwujudnya citra yang positif di masa-masa mendatang;
- Mempersiapkan Sumber Daya Manusia yang lebih berkualitas dengan program-program pelatihan yang komprehensif.

2.3 Logo Perusahaan

Gambar 2.2

Logo Perusahaan



Sumber : Internet

Logo di atas mempunyai arti sebagai:

Bola dunia mempunyai arti bahwa PT. Equityworld Futures yang bergerak dalam bidang investasi dilambangkan sebagai perusahaan yang sudah berkembang dan mendunia, dan memiliki anggota-anggota profesional yang ada di dalam perusahaan berjangka komoditi.

2.4 Fasilitas dan Layanan Perusahaan

- Fasilitas Registrasi Online, Perusahaan menyediakan fasilitas bagi calon Nasabah yang ingin bergabung dengan PT. Equityworld Futures dengan melakukan registrasi pendaftaran sebagai Nasabah secara Online dengan mengakses website : (<http://equityworld-futures.com/>) atau menggunakan aplikasi “REGOL” yang dapat di unduh di Playstore dan Appstore secara cepat dan mudah.
- Fasilitas Online *Trading & Demo Account*, Fasilitas ini akan memberikan kemudahan bagi setiap nasabah dalam bertransaksi secara online dimanapun nasabah berada, selama tersedia jaringan internet. Perusahaan juga menyediakan *Demo Account* atau Simulasi Transaksi agar calon nasabah dapat lebih memahami dan menguasai fungsi-fungsi transaksi *online trading system* dengan baik.
- Fleksibilitas Transaksi, Transaksi dua arah memungkinkan bagi para investor untuk mendapatkan keuntungan pada saat market bergerak naik maupun turun. Apalagi dengan likuiditas produk yang sangat tinggi, akan memungkinkan untuk mengambil keuntungan yang optimal.
- Pelaporan Transaksi Setiap Hari, Setiap hari nasabah akan mendapat Laporan Transaksi Nasabah yang berisikan catatan transaksi dan perkembangan investasi yang telah dilakukan oleh nasabah, baik via SMS, e-mail dan fax. Catatan atau rekam transaksi tersebut juga dapat diakses langsung melalui *online trading platform* dengan memilih menu utama *Temporary Statement/Daily Statement*.
- Penarikan Dana (*Withdrawal*), Penarikan dana dapat dilakukan sewaktu-waktu oleh nasabah apabila nasabah menghendakinya. PT. Equityworld Futures mengupayakan agar penarikan dana dapat diproses satu hari kerja (T+1).

- Rekening Terpisah (*Segregated Account*), Semua dana investor ditempatkan pada *Segregated Account* yang ada di Bank Penyimpanan yang disetujui oleh Bappebti (BCA, CIMB Niaga, BNI 46, Windu Kentjana, Mandiri) dan terpisah dengan aset-aset perusahaan. Dana tersebut hanya dipergunakan untuk keperluan transaksi nasabah bersangkutan seperti perpindahan dana ke *Segregated Account* KBI sebagai margin atas posisi terbuka nasabah.
- Wakil Pialang Berjangka Profesional, PT. Equityworld Futures memiliki Wakil Pialang Berjangka profesional yang selalu siap memberikan pelayanan kepada calon nasabah, berupa edukasi, prosedur administrasi, mekanisme transaksi Multilateral dan Sistem Perdagangan Alternatif (SPA) di Bursa Berjangka.
- *Research Department*, Perusahaan memiliki tim riset yang menyajikan berita-berita terkini mengenai kegiatan ekonomi dan bursa saham di beberapa negara terkait, serta dilengkapi analisis market setiap harinya. *News and Announcement* merupakan menu penyajian berita yang disediakan di dalam sistem *online trading* sehingga user dapat mengikuti perkembangan terakhir info-info aktual mengenai kondisi pasar.
- Sarana Penyelesaian Perselisihan, Sarana penyelesaian yang dipergunakan apabila terjadi perselisihan dalam kegiatan perdagangan berjangka bisa dilakukan dengan cara musyawarah untuk Mufakat, dimana ini adalah suatu bentuk penyelesaian yang dilandasi rasa kekeluargaan, atau bisa Nasabah bisa memilih alternative penyelesaian melalui Badan Arbitrase Perdagangan Berjangka Komoditi (BAKTI) atau Pengadilan Negeri Jakarta Selatan.

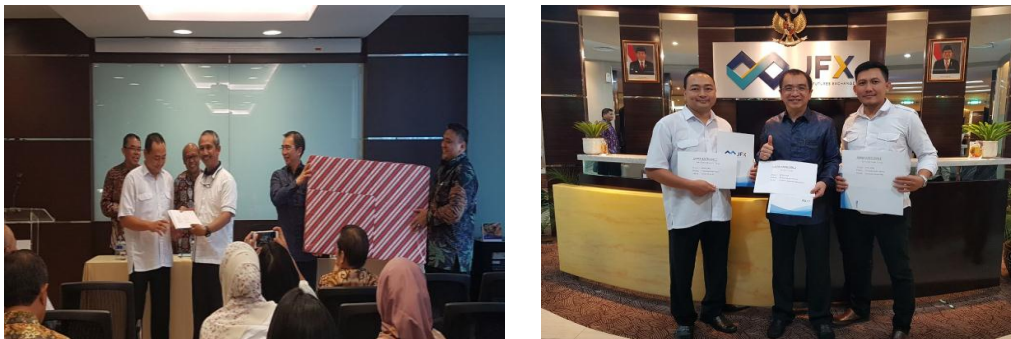
- Program Sitna, Dalam rangka transparansi transaksi kami menyediakan program SITNa kepada Setiap Nasabah untuk melihat transaksi tersebut pada Bursa Berjangka Jakarta (BBJ) dan Kliring Berjangka Indonesia (KBI).

2.5 Pencapaian Perusahaan

Pada tahun 2017, PT. Equityworld Future mempunyai pencapaian dalam perusahaan dan meraih juara 1 kategori 1, 2, 3 dalam kompetisi perdagangan kontrak berjangka OLE10 RTC (*REAL TRADING COMPETITION*) periode III yang diselenggarakan BBJ (Bursa Berjangka Jakarta) dan KBI (Kliring Berjangka Indonesia) dari 16 Juni 2017 hingga 15 September 2017.

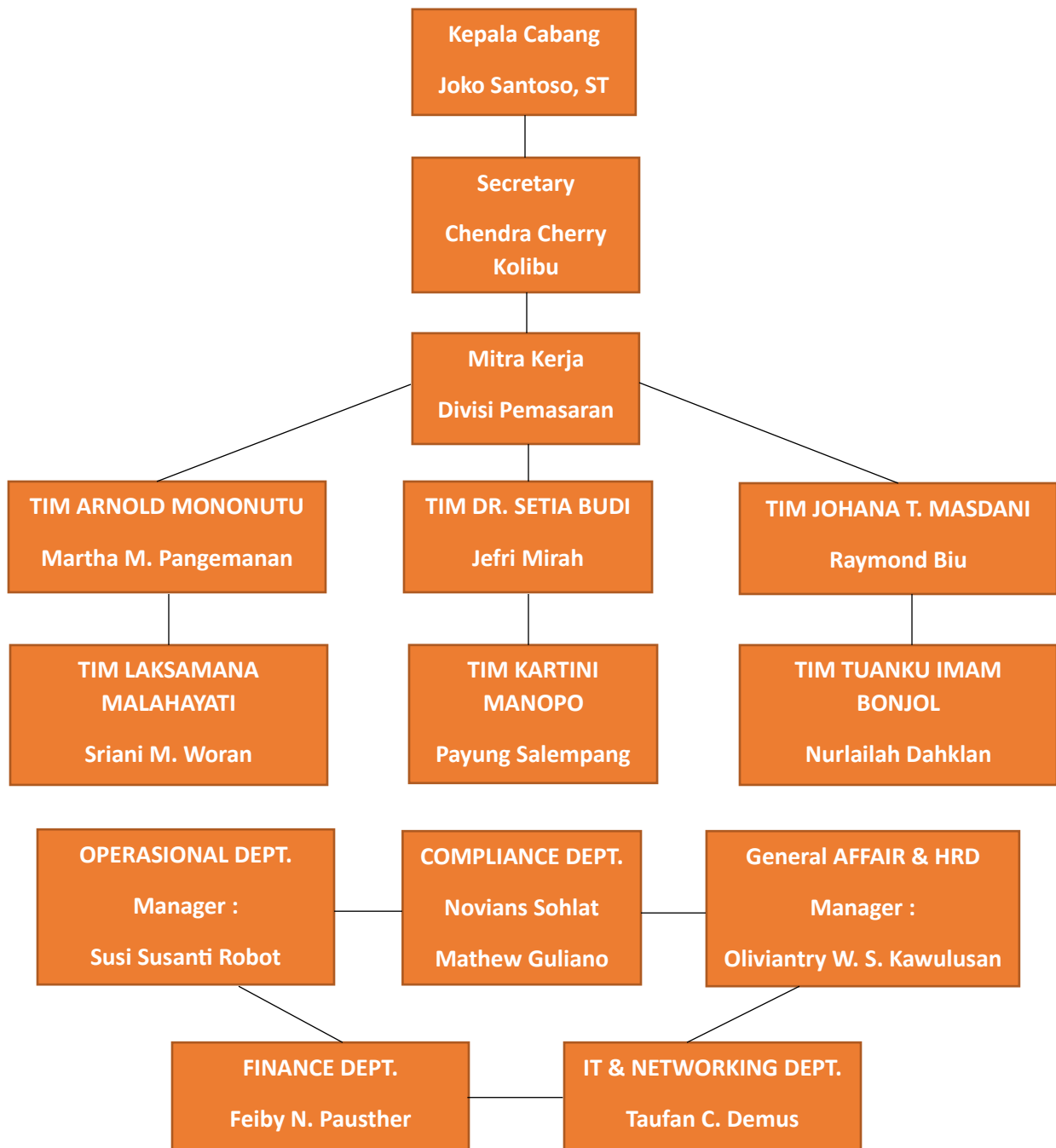
Gambar 2.3

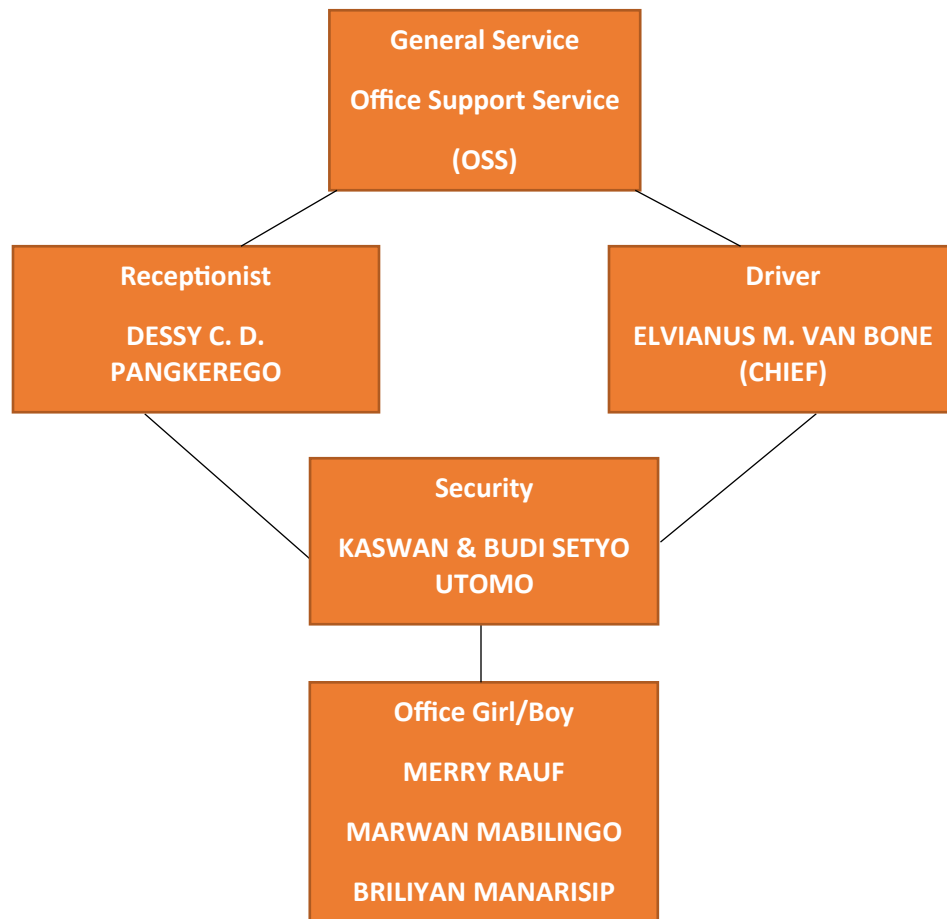
Pencapaian Perusahaan



Sumber : Internet

2.6 Struktur Organisasi





2.7 Deskripsi Pekerjaan

- Kepala Cabang : Perwakilan perusahaan dari kantor pusat untuk menjalankan pekerjaan yang ada di kantor cabang.
- Divisi Back Office :
 1. Sekretaris : Membantu kepala cabang dalam mengurus pekerjaan yang ada di kantor seperti bertanggung jawab dengan semua absensi karyawan yang ada di kantor, dan menjadi notulen bila ada rapat berlangsung.
 2. GA & HRD (*General Affair & Human Resource Development*) :

- Melaksanakan tugas dengan cara menangani segala hal yang ada di bidang SDM yang dilihat dari segi aturan, hak dan kewajiban karyawan.
 - Menjalankan tugas umum yang ada di kantor seperti memperhatikan pemeliharaan barang-barang yang ada di kantor.
 - Menangani bidang administrasi
3. *Compliance* : Mengawasi secara langsung kinerja divisi pemasaran sehari-hari WPB (Wakil Pialang Berjangka) maupun yang bukan WPB.
 4. *Finance* : Mengurus dan bertanggung jawab pada setiap pembayaran, kebutuhan dan pengeluaran yang dibutuhkan perusahaan.
 5. *Rekrutment & Training (R&T)* : Melakukan pelatihan dan juga merekrut para calon karyawan baru MGM (Member Get Member) untuk menjadi karyawan khusus divisi pemasaran.
 6. *Research and Development (R&D)* : Mendukung kapasitas divisi pemasaran juga memantau, mengevaluasi dan menginovasi hasil penelitian dalam konteks yang jauh lebih efisien dan efektif.
 7. *IT & Networking* : Mengatasi permasalahan yang ada di dalam kantor berkaitan dengan sistem jaringan komputer.
 8. *Operasional* : Melaksanakan kegiatan administrasi pada saat proses penerimaan Nasabah yang baru bergabung.
 9. *General Service - Office Support Service (OSS)* :
 - *Receptionist*: Melakukan pekerjaan yakni menyambut dan menerima semua tamu yang datang di kantor dan melakukan panggilan (*paging*)

atau informasi yang terkait kepada semua karyawan yang ada di kantor.

- *Driver*: Melaksanakan tugas sebagai pengemudi bagi semua staf yang ada di kantor khususnya para divisi pemasaran yang hendak melakukan APP (*Appoitment*/Turun Lapangan) dengan maksud untuk bertemu dengan calon nasabah.
 - *Security*: Bertanggung jawab pada semua keamanan dan ketertiban yang ada di dalam perusahaan agar terhindar dari kerugian maupun kerusakan yang dapat disengaja.
 - *Office Girl/Boy*: Bertugas untuk menjaga kebersihan yang ada di kantor seperti kebersihan seluruh ruangan.
- Divisi Pemasaran : Mengerjakan kegiatan pemasaran yakni mencari calon nasabah dan menawarkan produk jasa yang akan di jual yakni perdagangan Berjangka Komoditi dengan ketentuan-ketentuan yang berlaku di perusahaan dan sesuai dengan keputusan BAPPEBTI berdasarkan Undang-Undang Nomor 32 Tahun 1997 sebagaimana telah dirubah menjadi Undang-Undang Nomor 10 Tahun 2011 tentang Perdagangan Berjangka Komoditi di bawah naungan Kementrian Perdagangan. Dalam Divisi Pemasaran selain Kepala Tim yang berjumlah 6 orang terdapat pula Manager 15 orang dan juga para konsultan bisnis/BC (posisi staf paling bawah).

BAB III

DESKRIPSI PEKERJAAN

3.1 Deskripsi Umum

Mahasiswa melakukan kerja praktek di perusahaan PT. Equityworld Futures Manado selama 10 minggu dari tanggal 12 Juni 2023 – 18 Agustus 2023 (10 minggu). PT. Equityworld Futures ini berlokasi di Kawasan Megamas, kompleks ruko Mega Mas, blok 1 D1 No.24-25 Jl. Piere Tendean Manado. Perusahaan ini bergerak pada bidang perdagangan berjangka komoditi. Berkaitan dengan konsentrasi yang diambil mahasiswa yakni kewirausahaan dan perusahaan ini memperdagangkan jasa jual beli harga emas. Dalam perusahaan ini, masing-masing tim diberikan nama menggunakan nama-nama pahlawan dan mahasiswa ditempatkan di tim yang bernama Laksamana Malahayati bagian marketing, maka mahasiswa diberikan kesempatan untuk bekerja selama periode kerja praktek yang dilaksanakan. Berikut ini adalah beberapa materi yang diberikan :

3.1.1 Mengetahui dan Berinteraksi dengan lingkungan kerja yang memperoleh ilmu

Secara Langsung

Menurut Kotler dan Armstrong (2012) dalam jurnal Evelyn dan Puspa (2018) Harga adalah jumlah yang dibayarkan untuk suatu produk atau layanan, atau jumlah nilai yang ditukarkan oleh pelanggan untuk kepentingan kepemilikan atau penggunaan produk atau layanan atau layanan oleh konsumen. Untuk masuk ke bisnis Komoditi Berjangka ini, pertama-tama kita harus mengetahui terlebih dahulu mekanisme tentang bisnis ini, salah satunya yakni mengetahui cara menganalisis marketnya. Bagi para trader atau investor, analisa market mempunyai peran yang sangat penting untuk memprediksi arah pergerakan harga suatu investasi seperti saham, obligasi, indeks, saham, forex, dll. Dengan investasi apapun, investor selalu berusaha untuk

mencapai return yang diharapkan dengan berusaha meminimalkan resiko atau menghindari resiko yang ada sebisa mungkin. Padahal, mendapatkan keuntungan yang maksimal merupakan kata klasik yang sering digunakan, namun sulit untuk mendapatkannya. Setiap investasi selalu memiliki risiko dan kita harus mampu mengelola risiko tersebut untuk mencapai hasil yang diharapkan. Sementara keuntungan dapat dibuat untuk investor, terkadang sulit untuk mempertahankan keuntungan tersebut dan pada umumnya investor mengutamakan *trading* jangka pendek. Secara Umum, terdapat 2 bagian dalam analisis market yang terdapat dalam perusahaan PT. Equityworld Futures, yakni analisis fundamental dan analisis teknikal.

a.) Analisa Fundamental

Analisis fundamental adalah analisis yang didasarkan pada kondisi perekonomian suatu negara (makro) atau kinerja suatu perusahaan (mikro). Teknik analisis fundamental lebih cocok untuk sarana investasi yang diperoleh dalam jangka panjang (misalnya saham perusahaan). Analisis fundamental mempengaruhi tren perubahan harga, yang lebih banyak dipengaruhi oleh kebijakan pemerintah (otoritas moneter) atau informasi yang dipublikasikan oleh berbagai sumber atau berita tertentu yang belum pasti kebenarannya. Analisis fundamental mempengaruhi tren perubahan harga, yang lebih banyak dipengaruhi oleh kebijakan pemerintah (otoritas moneter) atau informasi yang dipublikasikan oleh berbagai sumber atau berita tertentu yang belum pasti kebenarannya.

b.) Analisa Teknikal

Analisis teknikal adalah metode evaluasi suatu komoditas dengan melakukan studi statistik (data historis) yang dihasilkan oleh aktivitas pasar seperti harga dan volume. Dalam analisis teknikal ini, digunakan untuk pengenalan pola contohnya pola pergerakan harga *Candle Stick*.

Gambar 3.1

Candle Stick



Sumber : Data Perusahaan

Selain daripada analisa-analisa yang ada, terdapat pula proses terjadinya Closingan atau biasanya disebut Rantai Margin bagi para konsultan bisnis yang ada di perusahaan PT. Equityworld Futures.

1.) Rantai Margin (Proses terjadinya Closingan)

Menurut Chopra Meindl (2013), rantai pasok mencakup semua pihak yang terlibat, baik secara langsung maupun tidak langsung, dalam memenuhi kebutuhan pelanggan. Rantai pasokan tidak hanya mencakup produsen dan pemasok, tetapi juga operator, gudang, pengecer, dan bahkan pelanggan itu sendiri. Dalam organisasi mana pun, seperti produsen, rantai pasokan mencakup semua fungsi yang terlibat dalam menerima dan memuaskan kebutuhan pelanggan. Fungsi-fungsi ini juga tidak terbatas pada: Pengembangan produk baru, pemasaran, operasi,

distribusi, keuangan dan layanan pelanggan. Terdapat beberapa cara dari PT. Equityword Futures untuk mencari nasabah dalam proses rantai margin, yaitu :

Database merupakan kunci utama kesuksesan di perusahaan ini karena *database* merupakan dasar dari semua proses kesuksesan. *Database* di bagi menjadi beberapa bagian: Keluarga Dekat, Kenalan Dekat, Kenalan Jauh, Referensi dari kenalan. **Contacting**, yaitu cara yang dilakukan untuk menghubungi nasabah yang terdapat di data base dari beberapa staf dalam membuat appointment dengan calon nasabah. **APP (Appointment)** yaitu menemui calon nasabah untuk melakukan edukasi tentang Perdagangan Berjangka Komoditi. **Follow Up**, merupakan tahapan lanjutan setelah melakukan appointment dengan calon nasabah. **NOP (Number of Prospect)**, yaitu kriteria calon nasabah yang mau bergabung. **CPI (Closing Power Indeks)**, yaitu kalkulasi dari jumlah NOP (*Number of Prospect*) yang menghasilkan satu NA (*New Account*). **Projection**, yaitu calon nasabah yang sudah memutuskan untuk bergabung dalam bisnis. **Closing**, pada tahap ini calon nasabah sudah bergabung untuk menjadi mitra bisnis di PT. Equityworld Futures. **Trading**, di tahap ini nasabah sudah mulai melakukan transaksi, dan sebagai perusahaan jasa dimana menjadi penghubung untuk nasabah bertransaksi ke bursa, maka perusahaan mendapatkan komisi dari setiap transaksi tersebut. **Commission**, dimana staf akan mendapatkan hasil dari setiap transaksi yang dilakukan oleh nasabah.

Lewat proses-proses diatas jika para staf bisnis konsultan mendapatkan nasabah, terdapat beberapa resiko yang bisa terjadi pada saat nasabah melakukan transaksi. Maka dari itu perusahaan membuat yang namanya manajemen resiko untuk meminimalisir segala bentuk resiko yang dapat terjadi.

2.) Manajemen Resiko

Terdapat 5 manajemen resiko yang dapat meminimalisir resiko yang ada dalam transaksi produk emas di bursa yaitu :

1. *Stop Loss*, yaitu mengambil posisi transaksi pada kontrak yang berlawanan (*Buy* dan *Sell*) dengan ukuran lot yang sama untuk mencegah/menghentikan kerugian yang lebih besar.
2. *Cut Loss*, yaitu melepaskan posisi transaksi dalam keadaan rugi dan tidak ada *buy*, tidak ada *sell* (posisi sudah clear/liquid)
3. *Hold*, menahan posisi transaksi yang dibiarkan mengambang pada Bursa/pasar, baik dalam keadaan *profit/minus* (+Untung/-Rugi).
4. *Switching*, membalikan keadaan dari minus ke profit, tidak ada untung tidak ada rugi dengan tujuan mendapatkan keuntungan lebih atau Breakevent Point (balik pokok).
5. *Averaging*, mengambil kontrak yang sama dengan jumlah lot yang sama/berbeda dengan tujuan untuk mencapai harga yang diinginkan (harga berbalik) untuk mendapatkan keuntungan lebih.

Selain daripada resiko, terdapat pula keuntungan dan keunggulan tersendiri dalam melakukan *Trading* Nilai Emas yang tentunya dapat menguntungkan bagi para nasabah yang bergabung dengan bisnis ini.

3.) Keuntungan *Trading* Nilai Emas Online

Saat ini, emas tidak saja bisa diinvestasikan dalam bentuk fisik saja, tapi bisa juga secara elektronik. Dalam perdagangan emas elektronik (*online*) ini, keuntungan paling nyata adalah :

Keuntungan bisa didapat baik ketika harga emas dunia sedang naik ataupun turun. Mekanisme simpelnya adalah seperti ini : Harga emas dunia diperdagangkan dengan 1 simbol : XAU / USD.

Jadi, tidak seperti investasi pada emas fisik yang hanya bisa untung ketika harga emas naik, investor dapat meraih keuntungan baik ketika harga emas naik ataupun turun pada *trading* emas online. Terdapat 2 sistem perdagangan yang ada di perusahaan ini yakni : Multilateral, yakni menjual nilai dan terdapat fisik seperti cokelat, kopi, *olein* (minyak goreng) *gold*, dsb. Selanjutnya yaitu Bilateral, yang menjual nilai harga emas dan produk yang diperjual belikan yang ada di PT. Royal Aset Indo yaitu : Indeks Saham (Hongkong = Hangseng, Jepang = Nikei) dan Commodity (Harga Nilai Emas). Adapun beberapa Keunggulan Produk Berjangka, yakni sebagai berikut:

1. *Safe*, Aman karena dana nasabah disimpan dalam rekening terpisah di Bank yang ditunjuk, yang disebut sebagai “*Segregated Account*”, yang disetujui oleh BAPPEBTI (Badan Pengawas Perdagangan Berjangka dan Komoditi).
2. *Online Trading* Transaksi, status rekening, berita dan data analisa teknikal dapat diakses setiap hari, setiap saat, dari mana saja.
3. *Daily Report*, Laporan setiap hari untuk transaksi konvensional.
4. *High Liquidity*, Dana dapat ditarik sewaktu-waktu, setiap saat, pada hari itu juga, asalkan masih dibawah jam 12.00 (aturan kinerja Bank). Jika di atas jam 12.00, maka dana baru akan sampai ke rekening nasabah keesokan harinya (H+1).
5. *Flexible*, Kemudahan dalam prosedur pembukaan rekening maupun penarikan dana.

Beberapa mata uang yang di perdagangan perusahaan :

Gambar 3.2

Mata Uang yang di Perdagangan

KODE KONTRAK	DASAR	KATEGORI RATES	JENIS KONTRAK
GU1010_BBJ	GBP/USD	DIRECT	Kontrak Gulir Harian Harga Spot Great Britain Pound Sterling (GBP) terhadap US Dollar (USD)
EU1010_BBJ	EUR/USD	DIRECT	Kontrak Gulir Harian Harga Spot Euro (EUR) terhadap US Dollar (USD)
AU1010_BBJ	AUD/USD	DIRECT	Kontrak Gulir Harian Harga Spot Australian Dollar (AUD) terhadap US Dollar (USD)
UC1010_BBJ	USD/CHF	INDIRECT	Kontrak Gulir Harian Harga Spot US Dollar (USD) terhadap Swiss Franc (CHF)
UJ1010_BBJ	USD/JPY	INDIRECT	Kontrak Gulir Harian Harga Spot US Dollar (USD) terhadap Japanese Yen (JPY)

Sumber : Data Perusahaan

Selanjutnya yakni tampilan perdagangan emas elektronik (*online*) atau biasanya disebut Akun Demo bagi para nasabah bila akan melakukan transaksi :

Gambar 3.3

Tampilan Online Trading



Sumber : Data Perusahaan

Dari contoh gambar diatas, berikut ini yang merupakan menu-menu Transaksi Online (E-Trade: *Electronic Trading*) :

- *Main* : Tampilan awal transaksi dan tempat melakukan transaksi.
- *Trade History* : Adalah riwayat transaksi nasabah dari awal transaksi sampai akhir.
- *Temporary Statement* : Adalah laporan keuangan nasabah yang bersifat sementara.
- *Daily Statement* : Adalah laporan riwayat transaksi dan keuangan nasabah dihari sebelumnya.
- *User Option* : Adalah tempat untuk mengganti password dan bahasa.
- *News* : Adalah tempat untuk melihat berita-berita ekonomi sebuah daerah dan instansi yang mempengaruhi pergerakan harga emas.

Selain itu, ada beberapa aturan dagang bagi para nasabah yang akan bergabung dalam bisnis ini yakni :

- Jam Operasional: 07:00-04:30
- Hari Operasional: Senin-Jumat
- Kontrak Size: \$100 (Dolar)
- Satuan Nilai: \$TOZ (1 TOZ = 31,1 Gram)
- Satuan Dagang: Lot (Unit/Barang)
- Tempat Berdagang: BBJ (Bursa Berjangka Jakarta)
- Modal: Min. \$10.000 / Rp. 100.000.000

- Fee + PPN: Fee = \$30/Lot, PPN = 11% dari Fee = 3,3, Total \$33,3/Lot (Rp.333.000)
- Biaya Inap: \$5/Lot (Rp.50.000)
- Range Harian: 10-20 Poin

3.1.2 Menerapkan Teori

Seorang pebisnis yang baik merencanakan perkembangan yang baik dalam diri sendiri, karena tujuan dari pebisnis ialah usaha/perusahaan yang dapat berhasil, mendatangkan keuntungan, dan memberikan sesuatu pada warga masyarakat. Terkait dengan perusahaan PT. Equityworld Futures yang bergerak dalam bidang bisnis perdagangan jasa, yang menjual harga nilai suatu emas tentunya harus mempunyai tujuan agar perusahaan dapat berhasil. Agar dapat membangun bisnis lebih maju maka bisnis ini harus mempunyai pemimpin yang memiliki keterampilan, mampu memimpin suatu perusahaan, dapat mengedukasi bagaimana cara membangun sebuah tim dalam perusahaan, dan bagaimana caranya agar semua staf dapat mempromosikan bisnis yang dijual.

Perusahaan ini terkait pula dengan materi pemasaran jasa, dimana perusahaan ini lebih ke kegiatan marketing untuk menawarkan jasa yang dijual ke para nasabah, jadi pemasaran menjadi unsur penting yang perlu diterapkan pada semua perusahaan apapun bidang perusahaan tersebut, agar lebih mudah dan sukses dalam memasarkan suatu produk maupun jasa yang ada pada perusahaan. Pemasaran jasa adalah kegiatan produsen atau distributor kepada konsumen untuk menawarkan suatu produk yang tidak dapat dilihat, dirasa, didengar atau diraba oleh konsumen, tetapi dapat digunakan dan dirasakan manfaatnya oleh konsumen.

Kekuatan utama dalam pemasaran diperlukan lingkungan perusahaan yang sukses termasuk mengembangkan strategi pemasaran dan rencana, menangkap wawasan pemasaran, memilih target pasar dan memposisikan pasar dalam membangun merek dengan menggunakan kegiatan bauran pemasaran untuk menciptakan, menyampaikan, dan mengkomunikasikan nilai yang dapat menciptakan pertumbuhan jangka panjang.

Jasa yang ditawarkan oleh perusahaan itu sendiri adalah segala bentuk kegiatan berupa jasa yang diterima konsumen. Dalam perusahaan jasa, dapat disebut juga sebagai penyedia jasa, sedangkan konsumen disebut sebagai pengguna jasa. Jenis-jenis layanan yang berkaitan dengan kegiatan langsung dalam penyedia layanan memiliki sifat yang berbeda. Hal ini disesuaikan dengan keahlian penyedia layanan dan penyedia layanan itu sendiri didorong untuk mengkomersialkan keahliannya berdasarkan kebutuhan masyarakat pengguna layanan. Sama halnya yang dilakukan oleh perusahaan PT. Equityworld Futures yaitu mencari dan menawarkan produk yang dijual berupa harga nilai emas secara non fisik kepada para calon nasabah yang ingin melakukan transaksi jual beli pada bursa. Di PT. Equityworld Futures sendiri, proses pemasaran merupakan inti atau bagian utama dalam proses bisnis, karena perusahaan harus memasarkan produknya juga harus mengumpulkan data, dan perusahaan ini harus selalu memantau atau menganalisis market (Pergerakan Harga Nilai Emas).

3.1.3 Kontribusi Mahasiswa dalam Menyelesaian Masalah dan Memperluas Jejaring

Mahasiswa dalam Dunia Kerja

Mahasiswa berkontribusi dan membantu perusahaan PT. Equityworld Futures dalam tim yang bernama tim Laksamana Malahayati yakni sebagai berikut: Membantu tim melakukan *Contacting* yang mengatur janji ketemuan dengan calon nasabah, membantu senior dalam tim melakukan APP (*Appoitment*) dan mempersiapkan peralatan yang dibutuhkan untuk turun

lapangan bertemu dengan calon nasabah, dan melakukan edukasi kepada calon nasabah, membantu menangani staf yang baru bergabung dengan tim kerja untuk memberikan arahan mengenai sistem kerja di perusahaan, membantu tim mengedit brosur (*flyer*) untuk menarik calon staf baru (*MGM*) agar dapat melamar dan bergabung di perusahaan, membantu mengurus dan mengisi setiap hari administrasi (Laporan) tim kerja seperti APP, *Projection*, Daftar MGM, dan Daftar Hadir (Absent) harian di dalam tim dan *controlling* piket harian.

Terdapat beberapa masalah atau kendala selama mahasiswa melakukan kerja praktek dalam perusahaan ini yakni :

- Beberapa MGM (*Member Get Member*) atau staf yang baru bergabung selama beberapa hari menjadi tidak betah lalu kemudian langsung berhenti begitu saja, karena mengetahui tidak adanya gaji pokok bagi karyawan yang ada di perusahaan ini.
- *Brand Image*, karena sempat mengalami kerugian, akhirnya perusahaan ini mendapat citra yang kurang baik dari sebagian nasabah dan sebagian staf yang pernah menjadi karyawan dalam perusahaan ini. Karena kelalaian dari nasabah sampai akun nasabah sendiri diberikan lalu dimainkan oleh orang lain hingga mengalami kerugian, bisa jadi karena dari staf bisnis konsultan yang kurang baik yang akhirnya membiarkan begitu saja nasabah yang sudah bergabung dan mempermainkan akun nasabah. Selanjutnya beberapa staf yang mengetahui tidak adanya gaji pokok akhirnya tidak lagi bekerja di perusahaan ini.
- Masalah antar Tim Besar, karena persaingan yang ketat hingga para tim saling memperebutkan staf karena semakin banyak staf dalam tim, maka staf yang merekrut staf-staf baru sebanyak 10 orang mendapatkan reward sebesar Rp.1.000.000 dan menjadikan staf baru sebagai sumber data yang bisa perusahaan ambil lewat nomor

telepon kenalan-kenalan staf baru. Selanjutnya bersaing mendapatkan calon-calon nasabah yang ingin bergabung agar mempunyai margin yang besar dalam tim hingga menimbulkan konflik antar tim besar tersebut.

- Kendala dari beberapa tim yang kekurangan staf, karena kurangnya upaya dan banyaknya masalah yang terjadi akibat kelalaian staf dalam merekrut calon staf baru dan cara bagaimana untuk menarik calon staf karena perusahaan tidak mempunyai gaji pokok sehingga dalam mengontrol keadaan yang ada dalam tim membuat tim tidak berkembang dan mengurangi kinerja yang ada dalam tim.

Dengan ini mahasiswa mengetahui bagaimana bila bekerja dan turun secara langsung didunia pekerjaan, mendapat pengalaman berharga dan juga ilmu serta wawasan yang luas dari perusahaan tempat mahasiswa melakukan kerja praktek dan mahasiswa mendapatkan banyak manfaat dan memiliki kesempatan untuk melihat dan mengalami secara langsung seperti apa dunia pekerjaan. Dengan demikian mahasiswa lebih memahami, teori-teori yang pernah dipelajari selama melakukan pembelajaran di kampus terkait kerja praktek yang dilakukan mahasiswa.

3.2 Deskripsi Khusus

Berikut ini adalah aktifitas-aktifitas yang dilakukan secara terperinci selama periode magang 10 minggu :

1. Mengikuti *Briefing*

Sebelum melakukan aktifitas, mahasiswa mengikuti morning briefing setiap hari pada jam 08:00 pagi bersama seluruh karyawan yang ada di PT. Equityworld Futures Manado yang membahas tentang bahan jualan, pelatihan dasar dan pelatihan umum (strategi-strategi) setiap harinya di perusahaan.

Gambar 3.4

Mengikuti Briefing



Sumber : Dokumentasi Pribadi

2. Menulis Laporan Harian TIM

Mahasiswa diberi tugas setiap hari untuk mencatat/mengisi laporan harian tim Laksamana Malahayati dengan maksud untuk mengontrol setiap laporan APP (*Appoitment*), *Projection*, Daftar MGM, dan Daftar Hadir (*Absent*) harian di dalam tim. Laporan APP (*Appoitment*) yang diisi mahasiswa adalah banyaknya staf dalam tim yang melakukan APP (*Appoitment*) setiap hari. Selanjutnya *Projection* yaitu laporan yang diisi mahasiswa untuk setiap staf yang mendapatkan nasabah yang sudah memutuskan untuk waktu untuk bergabung. Kemudian untuk daftar MGM, mahasiswa mengisi data staf baru yang akan bergabung di perusahaan berupa data diri dan kelengkapan berkas. Selanjutnya untuk laporan daftar hadir, mahasiswa mengisi daftar kehadiran setiap staf yang ada didalam tim.

Gambar 3.5

Menulis Laporan Harian TIM



Sumber : Dokumentasi Pribadi

3. Melakukan *Role Play*

Mahasiswa diuji kemampuan pengetahuannya tentang bagaimana cara mengedukasi dan bertransaksi ketika berhadapan dengan calon nasabah maupun nasabah yang akan di prospek, dengan tujuan agar supaya bila berhadapan dengan calon nasabah, bisa lebih percaya diri dan mampu memperlihatkan *skill* dan cara berbicara yang baik.

Gambar 3.6

Melakukan *Role Play*



Sumber : Dokumentasi Pribadi

4. Melakukan *Contacting*

Mahasiswa menghubungi calon *client*/nasabah untuk mengatur janji ketemu dengan maksud untuk melakukan edukasi produk yang akan ditawarkan dan melakukan pertemuan pada hari yang ditentukan, lewat data yang ada diperusahaan.

Gambar 3.7

Melakukan *Contacting*



Sumber : Dokumentasi Pribadi

5. Menganalisa Info Market

Mahasiswa mempelajari perkembangan harga komoditi yang terjadi setiap harinya. Dan dilihat dari internet : EWFPPro (Historical Data) / EWFPPro (Calculator).

Gambar 3.8

Menganalisa Info Market



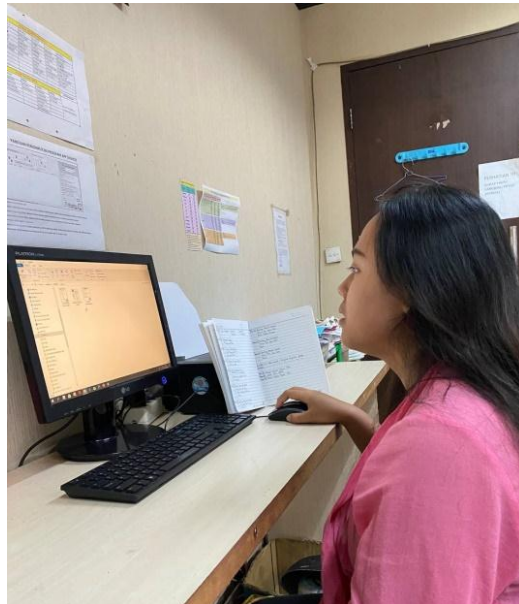
Sumber : Dokumentasi Pribadi

6. Menginput *Vihacle* / Jadwal Ketemu Nasabah

Vihacle adalah suatu sistem yang ada di perusahaan yang fungsinya untuk memudahkan para staf yang akan APP (*Appointment*) atau turun lapangan sesuai jalur yang akan dituju. Mahasiswa memasukan jadwal pertemuan dengan calon nasabah (*Vihacle*) dengan maksud untuk melakukan pertemuan dengan calon nasabah pada waktu dan hari yang sudah ditentukan. Data ini ditemukan dan di bagi menjadi beberapa bagian dalam perusahaan yakni: R1 yakni keluarga dekat, R2 kenalan, R3 kenalan jauh, dan R4 orang jauh atau referensi dari kenalan.

Gambar 3.9

Menginput *Vihacle* / Jadwal Ketemu Nasabah



Sumber : Dokumentasi Pribadi

7. Melaksanakan Input Data Kunjungan

Mahasiswa menulis secara manual di dalam form data calon nasabah yang diserahkan oleh staf lapangan yang turun APP dengan maksud untuk memberikan laporan kepada pimpinan perusahaan tentang pertemuan yang dilakukan dengan calon nasabah.

Gambar 3.10

Input Data Kunjungan



Sumber : Dokumentasi Pribadi

8. Input Data MGM (*Member Get Member*)

Mahasiswa melakukan pengimputan distribusi calon karyawan yang akan bergabung di perusahaan, yang didapatkan oleh seluruh staf dalam tim kemudian calon karyawan tersebut akan diberi bimbingan dan mengikuti training mandiri/training keseluruhan.

Gambar 3.11

Input Data MGM (*Member Get Member*)



Sumber : Dokumentasi Pribadi

9. Belajar Menghitung Profit dan Komisi Posisi BC (*Business Consultant*)

Mahasiswa mempelajari perhitungan keuntungan yang didapatkan nasabah setiap melakukan transaksi dan pendapatan setiap staf dari transaksi nasabah.

Komisi:

- 1-50 Lot x \$15 (Rp.150.000)
- 51-1 Lot x \$16 (Rp.160.000)
- 101-150 Lot x \$17 (Rp.170.000)
- 151-200 Lot x \$18 (Rp.180.000)
- 201-250 Lot x \$19 (Rp.190.000)
- 251-Seterusnya x \$20 (Rp.200.000)

Profit:

Jumlah Lot x Jumlah Poin x Kontrak Size (Rp.1.000.000) = Hasil

Mahasiswa mempelajari pendapatan yang ada di posisi BC (*Business Consultant*) yang terdiri dari Pra Closing dan Pasca Closing. Pra Closing (Merekrut MGM), BC merekrut MGM minimal 10 MGM, dapat pendapatan Rp.1.000.000 dan jika MGM yang direkrut closing, dapat juga pendapatan Rp.1.000.000. Selanjutnya yaitu Pasca Closing yaitu pendapatan yang didapatkan dari setiap transaksi nasabah yang di tangani dan mendapat *Schem Commission* (Komisi BC).

Gambar 3.12

Belajar Pendapatan Posisi BC (Business Consultant)



Sumber : Dokumentasi Pribadi

10. Melakukan APP (*Appointment*) atau Turun Lapangan

Mahasiswa melakukan *appointment* atau turun lapangan yang didampingi langsung oleh senior konsultan, dengan maksud melakukan edukasi kepada calon nasabah yang mau bergabung dengan menawarkan beberapa produk yang dijual dalam perusahaan seperti: Emas Fisik & Emas Nilai (produk utama yang diperdagangkan ke calon nasabah).

11. Kegiatan dalam TIM Laksamana Malahayati

Tim yang ditempati mahasiswa yakni tim Laksamana Malahayati, mempunyai juga tim kecil seperti tim Jendral (abang) dan tim Pattimura (umi). Dalam tim ini biasanya manager WPB (Wakil Pialang Berjangka) menyelenggarakan kegiatan/lomba-lomba untuk diikuti seperti kegiatan sosial tim kerja, lomba-lomba dalam tim (contohnya: lomba *trading*, lomba menghitung profit dan komisi), dan kegiatan kebersamaan lainnya dengan maksud untuk membangun tim agar lebih kompak dan *solid*.

Gambar 3.13

Kegiatan dalam TIM



Sumber : Dokumentasi Pribadi

12. Menangani staf yang baru bergabung

Mahasiswa diberi kepercayaan untuk menangani staf yang baru masuk di tim Laksamana Malahayati, memberi penjelasan terkait pekerjaan yang ada di dalam tim Laksamana Malahayati tentang mekanisme transaksi 2 arah, *request* akun demo, dan memperkenalkan seputaran perusahaan EWF Manado.

Gambar 3.14

Menangani Staf Baru



Sumber : Dokumentasi Pribadi

13. Mengikuti Ibadah Oikumene

PT. Equityworld Futures mempunyai jadwal setiap minggu di hari rabu bagi umat kristiani untuk ibadah bersama dengan tujuan untuk mempererat hubungan diri dengan Tuhan yang Maha Kuasa baik dalam bentuk kepercayaan, perkataan maupun perbuatan.

Gambar 3.15

Mengikuti Ibadah Oikumene



Sumber : Dokumentasi Pribadi

BAB IV

KESIMPULAN & SARAN

4.1 Kesimpulan

Setelah melaksanakan kegiatan kerja praktek selama 10 minggu di PT. Equityworld Futures Manado, mahasiswa mendapatkan pengalaman dan pengetahuan yang baru mengenai dunia kerja yang nyata. Mahasiswa dapat mengetahui dan berinteraksi secara langsung di perusahaan, mahasiswa dapat mengetahui apa saja pekerjaan yang dilakukan saat berada di perusahaan ini dengan cara mengaplikasikan secara langsung teori-teori yang di dapatkan selama pembelajaran di kampus dan dilakukan selama magang, berkontribusi dengan perusahaan dengan cara membantu pekerjaan yang ada di perusahaan, dan bagaimana cara berinteraksi atau memperluas jejaring secara langsung dalam dunia kerja dengan semua karyawan, nasabah, maupun dengan atasan.

Lewat pengalaman yang berharga ini, mahasiswa selama melakukan kerja praktek mendapatkan tugas yakni : mengikuti briefing setiap pagi, menulis laporan harian tim setiap hari, melakukan *contacting* (menghubungi para calon nasabah), menangani para staf yang baru bergabung dalam perusahaan, mengimput data kunjungan, mengimput data MGM (*Member Get Member/ Data Staf Baru*).

Perusahaan ini mempunyai beberapa divisi yang berbeda-beda. Mahasiswa ditempatkan pada divisi marketing dalam tim Laksamana Malahayati. Walaupun mahasiswa ditempatkan dibagian marketing, mahasiswa dapat memperhatikan cara perusahaan mengembangkan bisnisnya ini, salah satu contohnya yakni, mencari data calon nasabah sebanyak-banyaknya agar dapat merekrut lebih banyak calon nasabah agar dapat bergabung dengan perusahaan dan juga

upaya perusahaan bagaimana cara perusahaan mempromosikan perusahaan ini agar dapat dipercayai masyarakat.

4.2 Saran

Berdasarkan pengalaman yang saya dapatkan selama jangka waktu 10 minggu dalam melakukan kerja praktek, saran yang dapat mahasiswa berikan antara lain :

- Saran dari mahasiswa dari segi kinerja karyawan yang ada di perusahaan, sebaiknya karyawan yang direkrut agar kinerjanya baik diseleksi dengan benar dan dipilih yang karakternya dan penampilannya dapat meyakinkan calon nasabah ketika melakukan kunjungan atau *appointment* khususnya dalam divisi konsultan bisnis agar perusahaan bisa mendapatkan calon nasabah lebih banyak lagi perusahaan dapat berkembang.
- Saran selanjutnya kepada perusahaan dari segi staf, sebaiknya perusahaan harus mempunyai inovasi maupun strategi yang tinggi agar supaya dapat merekrut dan mempertahankan karyawan agar lebih banyak karyawan baru dan tidak ada karyawan yang seenaknya masuk keluar perusahaan.


DAFTAR PUSTAKA

- [1] M. Y. H. Setyawan dan A. S. Munari, *Membangun Sistem Monitoring Kinerja Mahasiswa Internship Berbasis Web dan Global Positioning System*, 2020 ed. Bandung, 2020.
- [2] S. Chopra dan P. Meindl, *Supply chain management : strategy, planning, and operation*. Pearson, 2013.
- [3] E. Wijaya dan P. M. Ariyani, “Pengaruh Service Marketing Mix terhadap Keputusan Nasabah untuk Menabung Pada PT. Bank Mayapada Internasional TBK Cabang A.Yani Pekanbaru,” *Journal of Economic, Bussines and Accounting (COSTING)*, vol. 1, no. 2, hlm. 283–296, Mei 2018, doi: 10.31539/costing.v1i2.263.
- [4] N. L. Chasanah, “ANALISIS PERAN ORANG TUA BERDASARKAN JENIS PEKERJAAN DALAM PEMBELAJARAN DARING SISWA SEKOLAH DASAR DI DUSUN NGETOL,” hlm. 43–44, 2021.
- [5] R. Tanjung, Y. Supriani, A. Mayasari, dan O. Arifudin, “MANAJEMEN MUTU DALAM PENYELENGGARAAN PENDIDIKAN,” *JURNAL PENDIDIKAN GLASSER*, vol. 6, no. 1, hlm. 29, Feb 2022, doi: 10.32529/glasser.v6i1.1481.
- [6] A. Adhandayani, “MODUL METODE PENELITIAN 2 (KUALITATIF) (PSI 309) MODUL PERTEMUAN 7 Metode Observasi dalam Penelitian Kualitatif DISUSUN OLEH,” 2020.

LAMPIRAN

Lampiran 1

Surat Pengantar Kerja Praktek dari Universitas

**UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO**
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
(Terakreditasi BAN - PT)
Alamat : Kairagi 1, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Faks. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
Email : Info@delasalle.ac.id

Manado, 5 Juni 2023

No. : 204/Pm/D2/D.FEB/VI/2023
Hal : Permohonan Kerja Praktik
Lampiran : 1. Proposal Kerja Praktik
2. CV Mahasiswa
3. Transkrip Nilai Sementara
4. Format Penilaian


Kepada Yth :
Pimpinan PT. Equityworld Futures Manado
Di Tempat

Dalam rangka meningkatkan keterampilan dan untuk mempraktikkan ilmu para Mahasiswa Program Studi Manajemen, maka dengan ini kami menyampaikan permohonan untuk implementasi Kerja Praktik untuk Mahasiswa kami :

Nama : Angelica Anastasia Wagiman
NIM : 20042004
Program Studi : Manajemen
Konsentrasi : Entrepreneurship Management

Adapun Program Kerja Praktik ini akan diterapkan selama 10 (sepuluh) minggu. Program Kerja Praktik ini merupakan salah satu syarat bagi mahasiswa untuk memperoleh gelar Sarjana (S1) dan sebagai kewajiban yang harus dilakukan mahasiswa. Terlampir dokumen pendukung untuk pelaksanaan program ini.

Besar harapan kami permohonan ini dapat diterima. Terima kasih atas perhatian dan kerjasamanya yang baik.

Hormat kami,

Dr. Ivonne Angelic Umboh, SE., MSi.
Dekan

Tembusan :
- Arsip

Lampiran 2

Surat Terima Kerja Praktek dari Perusahaan PT. Equityworld Futures



PT. Equityworld Futures
Member of Jakarta Futures Exchange
Member of Indonesian Derivatives Clearing House

Lampiran Surat No. : 024/EFW-MND/VI/2023 tentang : "Konfirmasi Kerja Praktik"

NO.	NAMA/ NIM	PRODI	SEMESTER	TAHUN AKADEMIK	TGL. KERJA PRAKTIK	ALAMAT
1	Anggelina Putricia Lumoring/ 20042037	Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Daan Mogot, Tikala Ares, kec. Tikala, Kota Manado
2	Feylisila Syalomika Porayow/ 20042031	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Pakowa Perum Kehitanaan, Bumi Nyiur, Kec. Wanea, Kota Manado
3	Militia Cantika Borang/ 20042043	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Bethesda No. 10, Kec. Sario, Kota Manado
4	Angelica Anastasia Wagiman/ 20042004	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Pumorow 8 Lingk. III, Banjer, Kota Manado
5	Kristania Salainti/ 20042034	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 12 Oktober 2023	Jl. Sea Malalayang1 Barat, Lingk. III, Kota Manado
6	Stevany Gloria Kakunsi/ 20041024	Akuntansi	VII	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Perum Gritma Lapangan, Kota Manado
7	Meittha Tetima Mendaala/ 20041014	Akuntansi	VII	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Kombos Timur Lingk. III, Kota Manado


Manado, 19 Juni 2023

MANAGEMENT
PT EQUITYWORLD FUTURES



Joko Santoso, ST
Branch Manager

Kompleks Ruko Mega Mas Blok I D1 No. 24-25, Jl. Piere Tendeau, Manado 95111
Telp : (0431) 879618 (Hunting), Fax : (0431) 879610
Email : corporate@equityworld-futures.co.id • Website : www.equityworld-futures.com



PT. Equityworld Futures
Member of Jakarta Futures Exchange
Member of Indonesian Derivatives Clearing House

No. Surat : 024/EFW-MND/VI/2023
Perihal : Konfirmasi Kerja Praktik
Lampiran : 1 (satu) Nama Mahasiswa


Manado, 19 Juni 2023

KepadaYth :
**Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Katolik De La Salle Manado
Di Tempat**

Dengan hormat,
Berdasarkan permohonan kerja praktik Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado serta Kerjasama PT Equityworld Futures Manado dengan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado, maka melalui surat ini kami menyampaikan bahwa nama-nama mahasiswa yang terlampir dalam surat ini telah kami terima untuk melaksanakan kerja praktik di PT Equityworld Futures Manado.

Demikian surat konfirmasi ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

Hormat kami,
MANAGEMENT
PT EQUITYWORLD FUTURES



Joko Santoso, ST
Branch Manager

Kompleks Ruko Mega Mas Blok I D1 No. 24-25, Jl. Piere Tendeau, Manado 95111
Telp : (0431) 879618 (Hunting), Fax : (0431) 879610
Email : corporate@equityworld-futures.co.id • Website : www.equityworld-futures.com

Lampiran 3
Surat Selesai Kerja Praktek



PT. Equityworld Futures

Member of Jakarta Futures Exchange
Member of Indonesian Derivatives Clearing House

No. Surat : 031/EWF-MND/IX/2023
Penhal : Keterangan Selesai Kerja Praktik (Magang)
Lampiran : -

Manado, 6 September 2023

KepadaYth :
Pimpinan Jurusan Ekonomi Manajemen,
Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Katolik De La Salle Manado
Di Tempat

Dengan hormat,

Berdasarkan kerja praktik dari mahasiswa Jurusan Ekonomi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado, maka melalui surat ini kami menyampaikan bahwa mahasiswa an. :

NO.	NAMA/ NIM	PRODI	SEMESTER	TAHUN AKADEMIK	TGL. KERJA PRAKTIK	ALAMAT
1	Anggelina Putricia Lumoring/ 20042037	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Daan Mogot, Tikala Ares, kec. Tikala, Kota Manado
2	Feylisila Syalomika Porayow/ 20042031	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Pakowa Perum Kehitanaan, Bumi Nyiur, Kec. Wanea, Kota Manado
3	Militia Cantika Borang/ 20042043	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Bethesda No. 10, Kec. Sario, Kota Manado
4	Angelica Anastasia Wagiman/ 20042004	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 18 Agustus 2023	Jl. Pumorow 8 Lingk. III, Banjer, Kota Manado
5	Kristiana Salaint/ 20042034	Ekonomi Manajemen	VI	2023-2024	12 Juni - 12 Oktober 2023	Jl. Sea Malalayang1 Barat, Lingk. III, Kota Manado

telah selesai melaksanakan kerja praktik (magang) di PT Equityworld Futures Manado.

Demikian surat keterangan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

Hormat kami,
MANAGEMENT
PT EQUITYWORLD FUTURES


PT. Equityworld Futures
MANADO

Joko Santoso, ST
Branch Manager

Kompleks Ruko Mega Mas Blok I D1 No. 24-25, Jl. Piere Tendean, Manado 95111
Telp : (0431) 879618 (Hunting), Fax : (0431) 879610
Email : corporate@equityworld-futures.co.id • Website : www.equityworld-futures.com

Lampiran 4

Daily Activity Report



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)
 Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Angelica Anastasia Wagiman
 NIM : 20042004
 Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Manado
 Departemen : Perdagangan
 PeriodeKerjaPraktek : 12 Juni – 18 Agustus 2023 (10 Minggu)
 Supervisor : Jaffis Billy Rumengan, S.H
 DosenPembimbing : Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 12 Juni 2023	Perkenalan Perusahaan PT. EWF Manado		
Selasa, 13 Juni 2023	Training (Mendapatkan meteri-materi yang ada di PT. EWF Manado)		
Rabu, 14 Juni 2023	Pembagian Ruangan, Materi tentang PT. EWF, Ibadah Bersama		
Kamis, 15 Juni 2023	Briefing, Memperhatikan cara mengimput program APP (Vihacle), dan Membaca Cara Mencapai Penghasilan		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)
 Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

Jumat, 16 Juni 2023	Briefing, Belajar Info Market, Sharing antar Tim Kerja, Belajar menghitung Profit dan Komisi		
Senin, 19 Juni 2023	Briefing, Belajar Cara Contacting ke Nasabah, Menulis Laporan Harian TIM		
Selasa, 20 Juni 2023	Izin Tidak Masuk Karena Ada Urusan di Kampus		
Rabu, 21 Juni 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input Data MGM, Ibadah Bersama		
Kamis, 22 Juni 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input Data MGM		
Jumat, 23 Juni 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input data MGM		
Senin, 26 Juni 2023	Izin tidak masuk karena mengikuti kegiatan gereja		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)
 Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

Selasa, 27 Juni 2023	Izin tidak masuk karena mengikuti kegiatan gereja		
Rabu, 28 Juni 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Mengimput Vihacle		
Rabu, 28 Juni 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Mengimput Vihacle		
Kamis, 29 Juni 2023	LIBUR IDUL ADHA		
Jumat, 30 Juni 2023	Menulis Laporan Harian TIM, APP (Turun Lapangan)		
Senin, 3 Juli 2023	Briefing, Menulis Harian TIM, Belajar Contacting ke Nasabah		
Selasa, 4 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM		
Rabu, 5 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Belajar Cara Role Play Nasabah tentang Struktur Legalitas yang ada di PT. EWF		
Kamis, 6 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menghendle Staf yang baru bergabung di Tim Laksamana Malahayati		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)
 Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

Jumat 7 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Mengimput Vihacle		
Senin, 10 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM		
Rabu, 12 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM,		
Kamis, 13 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian, TIM, Role Play pendapatan di posisi BC (Business Consultant)		
Jumat, 14 Juli 2023	Kegiatan Kebersamaan dalam TIM		
Senin, 17 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menulis Data Kunjungan		
Selasa, 18 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM		
Rabu, 19 Juli 2023	Izin Tidak Masuk		
Kamis, 20 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Contacting ke Calon Nasabah		
Jumat, 21 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menulis Data Kunjungan		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512 Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

Senin, 24 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM		
Selasa, 25 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Contacting ke Calon Nasabah		
Rabu, 26 Juli 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menghendle Staf yang baru bergabung di Tim Laksamana Malahayati		
Kamis, 27 Juli 2023	Izin tidak masuk karena sakit		
Jumat, 28 Juli 2023	Izin tidak masuk karena sakit		
Senin, 31 Juli 2023	Izin tidak masuk karena sakit		
Selasa, 1 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input data MGM		
Rabu, 2 Agustus 2023	Mengikuti seminar bersama para Dosen Fakultas FEB UKDLSM di PT.EWF Manado		
Kamis, 3 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input data MGM		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512 Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

Jumat, 4 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Mengimpit Vihacle		
Senin, 7 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menghendle Staf yang baru bergabung di Tim Laksamana Malahayati		
Selasa, 8 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menulis Data Kunjungan		
Rabu, 9 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Contacting ke Calon Nasabah		
Kamis, 10 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Contacting ke Calon Nasabah		
Jumat, 11 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input data MGM		
Senin, 14 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Menghendle Staf yang baru bergabung di Tim Laksamana Malahayati		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN

(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : info@delasalle.ac.id

Selasa, 15 Agustus 2023	Izin tidak masuk karena sakit		
Rabu, 16 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input data MGM		
Kamis, 17 Agustus 2023	Acara Kebersamaan di Kantor Dalam Rangka Hari Kemerdekaan Indonesia ke-78		
Jumat, 18 Agustus 2023	Briefing, Menulis Laporan Harian TIM, Input data MGM, Menulis Data Kunjungan		

Manado...1...September...2023

Mengetahui,

Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M.
Ketua Program Studi Manajemen

Lampiran 5
Berita Acara Wawancara



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI AKUNTANSI
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

BERITA ACARA
PENARIKAN MAHASISWA KERJA PRAKTIK

Pada Hari Selasa Tanggal 15 Agustus 2023, dosen pembimbing yang bertanda tangan di bawah ini telah melaksanakan Penarikan Mahasiswa Kerja Praktik atas nama :

Nama Mahasiswa : Angelica Anastasia Wagiman
NIM : 20042004
Objek KP : PT. Equityworld Futures cabang Manado

Adapun topik yang didiskusikan bersama kepala cabang di objek KP sebagai berikut :

Demikian berita acara ini dibuat, untuk digunakan sebagaimana mestinya

Manado, 18 Agustus 2023

Angelica Anastasia Wagiman Mahasiswa	
Joko Santoso, S.T Kepala Cabang	
Patricia G. J. Petrus S.E., M.M Dosen Pembimbing	

Lampiran 6
Sertifikat Dari Perusahaan



Lampiran 7

Lembar Evaluasi Kerja Praktek



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 813160, 813150, 813148. Fax. (0431) 813160
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>

EVALUASI KERJA PRAKTEK

Nama Mahasiswa : Angelica Anastasia Wagiman
NIM : 20042004
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Manado
Periode Kerja Praktek : 12 Juni – 18 Agustus 2023

KOMPONEN EVALUASI :

No.	KOMPONEN EVALUASI	NILAI*	KETERANGAN
1.	Disiplin	9,2	
2.	Ketrampilan	9,6	
3.	Tanggung jawab	9,2	
4.	Adaptasi	9	
5.	Komunikasi	9,7	
6.	Kerjasama dalam kelompok	9,5	
7.	Kontribusi pada perusahaan	9,8	
	Nilai total	66	
	Nilai rata - rata	9,42	

*Rentang Nilai 0-10

CATATAN TAMBAHAN :

1. Bagaimana pendapat Bapak / Ibu tentang pelaksanaan kerja praktek mahasiswa/i diperusahaan Anda?
Mahasiswi dapat beradaptasi dan Prsn bekerja sama dengan baik. Good Job ---
2. Apa kritik dan saran yang bisa diberikan untuk pelaksanaan kerja praktek di masa yang akan datang?
Jumlah Mahasiswa/i yang akan melaksanakan Kerja Praktek diperusahaan ini sebaiknya di tambah. Terima Kasih ---

MANADO, 18 AGUSTUS 2023

Supervisor,

PT. Equityworld Futures
MANADO
JAFFAR B. RUMENGAN, S.H