

LAPORAN KERJA PRAKTIK

PENERAPAN STRATEGI PEMASARAN DI

PT. EQUITYWORLD FUTURES CABANG MANADO



DITULIS OLEH:

ENIS TUBE

20042024

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO

2023

LEMBAR PERSETUJUAN

Saya ingin menyatakan bahwa saya telah mengikuti dan mengawasi penulisan laporan ini dan memberikan rekomendasi yang sesuai.

Laporan ini tetap menjadi hasil karya tulis mahasiswa. Saran yang diberikan bukan untuk menambah dan memperdalam detail tulisan mahasiswa.

Mahasiswa telah berupaya keras menghasilkan laporan terbaik yang sesuai dengan persyaratan Program Studi Manajemen berdasarkan pengalaman belajar langsung yang diperoleh dari kegiatan Kerja Praktek Mahasiswa.

Manado, 1 Desember 2023



Dr. Ivonne Angelic Umboh, SE., M.Si.

Dosen Pembimbing

LEMBAR PENGESAHAN

Identitas Laporan Kerja Praktik:

Nama : Enis Tube

NIM : 20042024

Program Studi : Manajemen

Judul : Penerapan Strategi Pemasaran di PT. Equityworld Futures
Cabang Manado

Tempat Kerja Praktik : PT. Equityworld Futures Cabang Manado

Periode Kerja Praktik : 11 September – 17 November 2023

Pembimbing : Dr. Ivonne Angelic Umboh, SE., M.Si.

Telah di seminarkan pada hari Selasa, 19 Desember 2023 di depan panitia penguji dan pembimbing yang terdiri dari:

1. Dr. Ivonne Angelic Umboh, SE., M.Si. (Pembimbing)



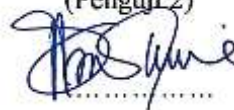
.....

2. Johannes A. Timbuleng, S.I.P., MPub. Admin. (Penguji 1)



3. Loureine P. Sumual, SE., M.F.M.

(Penguji 2)



Manado, 19 Desember 2023

Diterima oleh,

Ketua Program Studi Manajemen



Patricia G. J. Petrus, SE., M.M.

Mengetahui



Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Dr. Ivonne Angelic Umboh, S.E., M.Si.

KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur penulis panjatkan kepada Tuhan yang Maha Esa karena atas kasih dan penyertaannya sehingga penulis dapat melaksanakan Kerja Praktek dengan baik dan penulis dapat menyelesaikan Laporan Kerja Praktek dengan judul “Penerapan Strategi Pemasaran di PT. Equityworld Futures Cabang Manado”

Penulis menyadari bahwa Laporan Kerja Praktek ini bisa diselesaikan bukan hanya karena kemampuan penulis sendiri melainkan berkat dukungan, doa, serta bantuan yang diberikan oleh orang – orang disekitar penulis. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih kepada:

1. Tuhan Yesus Kristus yang senantiasa menyertai penulis selama melaksanakan Kerja Praktek dan dalam proses penyusunan Laporan Kerja Praktek hingga akhirnya boleh selesai dengan baik.
2. Keluarga yang selalu mendoakan, membimbing, membantu, memotivasi serta mendukung dengan penuh cinta kasih. Orang tua, Papa Yansen Tube, Mama Merry Mawea. Kaka Linda Tube, Kaka Iyen Irala, Kaka Roy Tube, Kaka Marselina Pawate, Kaka Maklon Tube, Kaka Lidya Pinoa, dan Kaka Benny Tube.
3. Prof. Dr. Johanis Ohoitumur, MCS selaku Rektor Universitas Katolik De La Salle Manado.
4. Dr. Ivonne Angelic. Umboh, SE., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle dan juga dosen pembimbing Kerja

Praktek yang selalu membantu dan membimbing dalam kegiatan penyusunan Laporan Kerja Praktek.

5. Merry J. Korompis, SE., M.M. selaku Wakil Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle.
6. Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Katolik De La Salle Manado dan juga dosen pembimbing akademik dari penulis yang telah membimbing dan memberikan banyak motivasi serta pembimbingan dalam perkuliahan.
7. Kepala Cabang PT. Equityworld Futures Cabang Manado, Bapak Joko Santoso S.T yang mana telah memberikan kesempatan untuk melaksanakan Kerja Praktek.
8. Untuk teman-teman penulis Anggelina Lumoring, Militia Borang, Feysilia Porayow, dan Sharon Sorongan yang selalu memberikan semangat serta dukungan dalam menyelesaikan Laporan Kerja Praktek.
9. Sahabat-sahabat penulis, Lidia, Jerwis, Jhenifer dan Ollina yang selalu mendukung dan memberikan semangat dalam menyelesaikan Laporan Kerja Praktek.

Manado, 19 Desember 2023



Enis Tube

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR GAMBAR	viii
DAFTAR LAMPIRAN.....	ix
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2.1 Tujuan Umum	3
1.2.2 Tujuan Khusus	4
1.3 Metode Kerja Praktek.....	4
1.3.1 Observasi (<i>Observation</i>)	4
1.3.2 Wawancara (<i>Interview</i>).....	4
1.3.3 Keterlibatan Dalam Pekerjaan (<i>Job Involvement</i>)	5
1.3.4 Dokumentasi (<i>Documentation</i>).....	5
BAB II.....	6

PROFIL PERUSAHAAN	6
2.1 Sejarah Perusahaan.....	6
2.2 Visi dan Misi	8
2.3 Fasilitas dan Layanan	9
2.4 Logo	11
2.5 Pencapaian Terkini.....	12
2.6 Struktur Organisasi.....	13
2.7 Struktur bagian Divisi Pemasaran	14
2.8 Deskripsi Pekerjaan.....	14
2.9 Bisnis Konsultan	16
BAB III	17
DESKRIPSI PEKERJAAN	17
3.1 Deskripsi Umum	17
3.1.1 Implementasi teori dan konsep mata kuliah dalam Kerja Praktek..	18
3.1.2 Temuan Masalah	20
3.1.3 Kontribusi dalam kendala yang di hadapi.....	21
3.1.4 Rantai Margin	22
3.2 Deskripsi Khusus.....	23
3.2.1 Strategi Pemasaran.....	23
3.2.2 Aktivitas Promosi PT. Equityworld Futures Cabang Manado	25

3.2.3	Publikasi	26
3.2.4	Melakukan <i>Canvassing</i>	27
3.2.5	Melakukan Simulasi <i>Trading</i> di Akun Demo.....	28
3.2.6	Mengelolah <i>Data Base</i>	29
3.2.7	Melakukan <i>Contacting</i>	29
3.2.8	Melakukan Kunjungan Kepada Calon Nasabah	29
3.2.9	Penginputan Data <i>Appointment</i> dan data <i>Follow Up</i>	30
3.2.10	Mengikuti Pembuatan <i>Content Digital Marketing</i> Perusahaan	31
3.2.11	Mengikuti <i>Outbond</i> dan <i>Gathering</i> Karyawan	32
3.2.12	Mengikuti <i>Briefing</i> Pagi dan Sore	32
3.2.13	Mengikuti Materi Mingguan.....	34
3.2.14	Mengikuti Ibadah Mingguan	34
BAB IV		36
KESIMPULAN DAN SARAN.....		36
4.1	Kesimpulan.....	36
4.2	Saran.....	37
DAFTAR PUSTAKA		38
LAMPIRAN.....		40

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 PT. Equityworld Futures Cabang Manado.....	6
Gambar 2. 2 Logo Perusahaan	11
Gambar 2. 3 Penyerahan Sertifikat	12
Gambar 2.4 Struktur Organisasi Perusahaan	13
Gambar 2. 5 Struktur Organisasi Divisi Marketing	14
Gambar 3. 1 Membagikan Informasi mengenai Pergerakan Harga Emas.....	27
Gambar 3. 2 Akun Demo	28
Gambar 3.3 <i>Appointment</i>	30
Gambar 3. 4 Proses Penginputan Data APP dan Follow Up	30
Gambar 3. 5 Format Data Follow Up Calon Nasabah	31
Gambar 3. 6 Pembuatan Content Digital Marketing.....	31
Gambar 3. 7 Mengikuti Outbond dan Gathering	32
Gambar 3.8 <i>Briefing</i> pagi seluruh.....	33
Gambar 3. 9 Briefing sore tim DSB.....	33
Gambar 3. 10 Mengikuti Materi	34
Gambar 3. 11 Mengikuti Ibadah	35

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Permohonan Kerja Praktek	41
Lampiran 2 Evaluasi Kerja Praktek	42
Lampiran 3 Berita Acara Wawancara.....	43
Lampiran 4 Surat Konfirmasi Diterima Kerja Praktek	44
Lampiran 5 Surat Keterangan Selesai Kerja Praktek.....	46
Lampiran 6 Laporan Aktivitas Harian	47

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Universitas Katolik De La Salle Manado memiliki beberapa Fakultas, salah satunya adalah Fakultas Ekonomi dan Bisnis. Fakultas Ekonomi dan Bisnis memiliki dua Program Studi yaitu Program Studi Manajemen dan Akuntansi. Fakultas Ekonomi dan Bisnis menawarkan mata kuliah pada semester 7, termasuk Kerja Praktek. Ditujukan hanya bagi mereka yang telah lulus prasyarat, mata kuliah ini juga merupakan sarana pembelajaran dan pembekalan bagi mahasiswa, memungkinkan mahasiswa untuk lebih mengenal dunia kerja dan bertujuan untuk menguji kemampuan mahasiswa itu sendiri.

Kerja Praktek merupakan salah satu program yang membantu mahasiswa untuk menerima pengalaman pada dunia pekerjaan. Melalui Kerja Praktek ini, tentunya mahasiswa akan menerima pengalaman kerjanya pada suatu perusahaan, pemerintah ataupun lembaga, yang tentunya juga sangat berguna bagi mahasiswa, termasuk bagi penulis sendiri. Selama program ini, mahasiswa terlibat dalam pekerjaan langsung di lapangan, yang mana bertujuan untuk meningkatkan pengalaman mahasiswa dan mengasah keterampilan yang diperlukan dalam dunia kerja. Umumnya, mahasiswa hanya menerima teori sewaktu belajar di kampus, akan tetapi untuk Kerja Praktek ini, mahasiswa bukan hanya mendapatkan teori, melainkan langsung menerapkannya pada proses berlangsungnya Kerja Praktek, Khususnya diperusahaan tempat mahasiswa melaksanakan Kerja Praktek.

PT. Equityworld Futures merupakan salah satu perusahaan yang bergerak dalam bidang perdagangan berjangka komoditi, yang menjadikannya sebagai tempat yang ideal untuk memahami dinamika perdagangan dan strategi di pasar yang terus berubah seiring kemajuan teknologi. PT. Equityworld Futures adalah perusahaan yang langsung di bawah naungan Kementerian Perdagangan Republik Indonesia sesuai dengan UU NO 32 Tahun 1997 dan di amandemen dalam UU NO 10 Tahun 2011 tentang Perdagangan Berjangka Komoditi (PBK). Perusahaan ini adalah anggota perusahaan pialang resmi yang terdaftar di Badan Pengawas Perdagangan Berjangka Komoditi (BAPPEBTI), PT Bursa Berjangka Jakarta (BBJ), dan Kliring Berjangka Indonesia (KBI). Pada saat ini sudah tercatat di BAPPEBTI sejumlah 100 perusahaan yang bergerak di bidang perdagangan berjangka komoditi. PT. Equityworld Futures Cabang Manado merupakan salah satu perusahaan perdagangan berjangka komoditi yang sudah terdaftar di BAPPEBTI.

Alasan penulis untuk melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures cabang Manado didasarkan pada kombinasi reputasi perusahaan yang kuat dan aman dari segi legalitas dalam industri perdagangan berjangka. Selain itu juga kunci utama keberhasilan perusahaan ini ialah di bagian pemasarannya, dalam menjalankan strategi pemasaran yang efektif perusahaan juga bisa menjalankan roda bisnisnya dari tahun 2005 hingga saat ini. Itulah yang menjadi alasan penulis ingin mempelajari lebih dalam tentang penerapan strategi pemasaran di lingkungan perusahaan, bagaimana cara perusahaan dalam meyakinkan calon nasabah untuk dapat bergabung dan cara perusahaan menawarkan sistem dan layanannya. Penulis

juga berkesempatan untuk belajar dan menimba ilmu dari para ahli seperti wakil pialang yang profesional, untuk memperoleh wawasan mendalam tentang perdagangan berjangka komoditi dan peran divisi pemasaran di dalamnya, lingkungan yang mendorong interaksi dengan calon nasabah serta pengelolaan risiko pasar. Melalui Laporan Kerja Praktek ini, penulis akan menyampaikan beberapa hal yang telah dipelajari selama melaksanakan Kerja Praktek dalam hal strategi pemasaran seperti merekrut MGM (*member get member*), melakukan APP (*appointment*), melakukan *canvassing*, dan melakukan publikasi mengenai pergerakan harga emas. Penulis juga mempelajari lebih dalam berbagai aspek dari strategi pemasaran yang digunakan oleh PT. Equityworld Futures Cabang Manado.

1.2 Tujuan Kerja Praktek

Dalam menjalankan kegiatan Kerja Praktek, penulis tentunya harus menetapkan tujuan yang jelas untuk di capai ketika terlibat dalam tugas Kerja Praktek. Penulis membagi tujuan Kerja Praktek dalam dua kategori sebagai berikut:

1.2.1 Tujuan Umum

Adapun yang menjadi tujuan umum Kerja Praktek adalah untuk:

- a. Mendapatkan serta mempelajari pengetahuan dasar mengenai hal-hal yang ada dalam dunia pekerjaan, seperti pola pikir, komunikasi, dan juga kerja sama.
- b. Memberikan kesempatan kepada mahasiswa untuk segera mengaplikasikan di dunia kerja teori dan konsep yang telah dipelajari di Program Studi Manajemen Universitas Katolik De La Salle Manado.

- c. Berkontribusi pada penyelesaian masalah yang ada dalam perusahaan tempat penulis melaksanakan Kerja Praktek.
- d. Memperluas jejaring mahasiswa Kerja Praktek.

1.2.2 Tujuan Khusus

- a. Untuk mempelajari tentang penerapan strategi pemasaran yang ada di PT. Equityworld Futures Cabang Manado
- b. Menambah pengalaman di dunia kerja dan juga membangun relasi dengan PT. Equityworld Futures cabang Manado.

1.3 Metode Kerja Praktek

Untuk mendukung Laporan Kerja Praktek ini dalam memperoleh data dan informasi, maka penulis menggunakan metode sebagai berikut:

1.3.1 Observasi (*Observation*)

Menurut Kriyanto (2020) menjelaskan bahwa observasi merupakan tindakan mengamati secara langsung tanpa perantara, dimana objek diamati secara langsung dan juga nyata.

Dalam proses pelaksanaan Kerja Praktek, mahasiswa melakukan observasi secara langsung terhadap aktivitas kerja di PT. Equityworld Futures cabang Manado.

1.3.2 Wawancara (*Interview*)

Menurut Berger (dalam Kriyantono, 2020) wawancara sebagai salah satu interaksi verbal antara peneliti yang memiliki ketertarikan dalam memperoleh

informasi dan narasumber yang di anggap memiliki informasi penting mengenai suatu objek.

Dalam pelaksanaa Kerja Praktek ini, penulis melakukan wawancara di bagian internal PT. Equityworld Futures Cabang Manado dan mengajukan beberapa pertanyaan terkait perusahaan. Penulis melakukan wawancara kepala tim divisi marketing dan mengajukan beberapa pertanyaan mengenai manajemen resiko, struktur organisasi, makna logo, dan strategi pemasaran yang di terapkan di PT. Equityworld Futures Cabang Manado.

1.3.3 Keterlibatan Dalam Pekerjaan (*Job Involvement*)

Dalam kegiatan ini, penulis secara langsung melibatkan diri dalam perusahaan yaitu dengan mengerjakan pekerjaan yang telah ditugaskan langsung oleh kepala tim divisi marketing.

Jenis Kerja Praktek yang diambil adalah Reguler yang dilakukan selama periode 10 minggu. Selama mengikuti program kerja praktek, penulis di tempatkan di divisi marketing dalam tim Dr. Setia Budi (DSB).

1.3.4 Dokumentasi (*Documentation*)

Pengumpulan data dokumenter adalah teknik untuk mempelajari data pribadi responden yang berkaitan dengan data tersebut (Fatoni 2011: 112). Proses dokumentasi dilakukan dengan tujuan untuk mengumpulkan dan melengkapi data yang akan di diakuisisi. Diharapkan bahwa langkah ini akan memperkuat kevalidan data dan juga berfungsi sebagai bukti pelaksanaan Kerja Praktek yang di lakukan di PT. Equityworld Futures Cabang Manado.

BAB II

PROFIL PERUSAHAAN

2.1 Sejarah Perusahaan

PT. Equityworld Futures merupakan perusahaan yang bergerak di bidang Perdagangan Berjangka dengan sistem Perdagangan Alternatif, yaitu sistem perdagangan yang berkaitan dengan jual beli Kontrak Derivatif selain Kontrak Berjangka dan Kontrak Derivatif Syariah, yang dilakukan di luar Bursa Berjangka, secara bilateral dengan penarikan Margin yang didaftarkan di Lembaga Kliring Berjangka.

Gambar 2. 1 PT. Equityworld Futures Cabang Manado



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

PT. Equityworld Futures pertama didirikan sejak tahun 2005 dan berkantor pusat di Jakarta, yang berlokasi di Sahid Sudirman Center Lt. 9 Unit C, D, G, H, II. Jend.Sudirman No. 86, Jakarta Pusat - 10220. Kantor PT. Equityworld Futures Cabang Manado berdiri sejak tahun 2008 sesuai dengan akta pendirian perseroan

terbatas no: 01 tanggal 2 Juli 2008 oleh Notaris Tan Susy, SH. PT. Equityworld Futures dengan pengesahan Kementerian Hukum dan HAM Nomor: AHU-95798. AH .01.02.TAHUN.2008 merupakan anggota perusahaan pialang resmi yang terdaftar di Badan Pengawas Perdagangan Berjangka Komoditi (BAPPEBTI) dalam Peraturan Kepala BAPPEBTI Nomor 5 Tahun 2017 tentang Sistem Perdagangan Alternatif (SPA). Perjanjian Kerjasama dengan Pedagang Penyelenggara Sistem Perdagangan Alternatif PT. Royal Assetindo, Surat Perjanjian Kerjasama, Nomor: 162/GM/DIR/V/2006sesuai dengan Surat Persetujuan Anggota Bursa (SPAB) di Bursa Berjangka Jakarta Nomor: SPAB-143/BBJ/09/05 dan memiliki izin Usaha Pialang Berjangka, Keputusan Kepala BAPPEBTI Nomor: 850/BAPPEBTI/SI/12/2005. PT. Bursa Berjangka Jakarta (BBJ) dan PT. Kliring Berjangka Indonesia (KBI).

Pada awalnya kantor cabang ini dipimpin oleh Bapak. Arif Sugiono sebagai Branch Manajer dari tahun 2013-2018. Kemudian dari tahun 2018 s.d sekarang dipimpin oleh Bapak. Joko Santoso. Kantor cabang ini dibuka di Manado karena kota Manado merupakan kota yang mulai berkembang perekonomiannya dan dianggap sebagai kota yang memiliki peluang untuk membuka kegiatan usaha Perdagangan Berjangka Komoditi. Dengan pelayanan yang prima, PT. EquityworldFutures Cabang Manado terus bereksansi dan kini memiliki jaringan 6 kantor operasional di Jakarta, Surabaya, Semarang, Medan, Samarinda, Manado.

2.2 Visi dan Misi

Setiap perusahaan tentunya memiliki visi dan misi, dimana visi merupakan tujuan yang ingin dicapai oleh perusahaan dan misi adalah cara yang digunakan agar perusahaan dapat mencapai visi tersebut. Berikut ini merupakan visi dan misi dari PT. Equityworld Futures Cabang Manado.

Visi:

Mengembangkan dan memajukan Perdagangan Berjangka Komoditi serta memberikan dampak positif untuk perekonomian di Indonesia.

Misi:

1. Menggiatkan program promosi dan edukasi tentang industri PBK secara bersama-sama dengan Asosiasi Pialang Berjangka.
2. Membantu menyediakan sarana lindung nilai (*hedging*) maupun kegiatan spekulasi bagi masyarakat dengan menerapkan prinsip *Know Your Customer* (KYC).
3. Turut aktif memperkenalkan industri PBK ini kepada masyarakat atau melalui lembaga pendidikan tinggi atau melalui konsep seminar atau lokakarya.
4. Meningkatkan aspek kepatuhan sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku demi terwujudnya citra yang positif di masa-masa mendatang.
5. Mempersiapkan Sumber Daya Manusia yang lebih berkualitas dengan program-program pelatihan yang komprehensif.

2.3 Fasilitas dan Layanan

PT. Equityworld Futures menyediakan fasilitas jasa dan layanan untuk menjadi perantara calon nasabah yang ingin ke pasar sebagai berikut:

1. Wakil Pialang Berjangka Profesional

Perusahaan memiliki Wakil Pialang Berjangka profesional yang selalu siap memberikan pelayanan kepada calon nasabah / nasabah, berupa edukasi, prosedur administrasi dan mekanisme transaksi Sistem Perdagangan Alternatif di Bursa Berjangka Jakarta.

2. Fasilitas Registrasi Online

Kami menyediakan fasilitas bagi Calon Nasabah yang ingin bergabung pada PT. Equityworld Futures dengan melakukan registrasi secara online dengan mengakses *website*: www.equityworld-futures.com atau mengunduh aplikasi "REGOL" melalui *Playstore* (Android) dan *Appstore* (IOS) secara cepat dan mudah.

3. Fasilitas Online *Trading & Demo Account*

Fasilitas ini akan memberikan kemudahan bagi setiap nasabah dalam bertransaksi secara tersedia jaringan internet. Kami juga menyediakan *Demo Account* atau Simulasi Transaksi agar calon nasabah dapat lebih memahami dan menguasai fungsi-fungsi transaksi anda cukup menghubungi *customer care* kami.

4. Pelaporan Transaksi Setiap Hari

Setiap hari nasabah akan mendapat Laporan Transaksi Nasabah yang berisikan catatan transaksi dan perkembangan investasi yang telah

dilakukan oleh nasabah, baik via *e-mail*, fax, maupun melalui surat/pos. Catatan atau rekam transaksi tersebut juga dapat diakses langsung melalui online *trading* platform dengan memilih menu utama *Temporary Statement/Daily Statement*.

5. Penarikan Dana (*Withdrawal*)

Penarikan dana dapat dilakukan sewaktu-waktu oleh nasabah apabila nasabah menghendakinya.

PT. Equityworld Futures mengupayakan agar penarikan dana dapat diproses satu hari kerja (T+ 1). Per 12 Juni 2023 Penarikan Dana nasabah sudah bisa di akses di Etrade nasabah (*withdrawal online*).

6. Rekening Terpisah (*Segregated Account*)

Semua dana investor ditempatkan pada *Segregated Account* pialang yang ada di Bank. Penyimpanan yang disetujui oleh BAPPEBTI yaitu Bank BCA, Bank CIMB Niaga, dan Bank BNI dan terpisah dengan aset-aset perusahaan. Dana tersebut hanya dipergunakan untuk keperluan transaksi nasabah bersangkutan seperti perpindahan dana ke *Segregated Account* KBI sebagai margin atas posisi terbuka nasabah.

7. Fleksibilitas Transaksi

Transaksi dua arah memungkinkan bagi para investor untuk mendapatkan keuntungan pada saat market bergerak naik maupun turun. Apalagi likuiditas produk ini sangat tinggi, sehingga memungkinkan mengambil keuntungan optimal.

8. Sarana Penyelesaian

Perselisihan Sarana penyelesaian yang dipergunakan apabila terjadi perselisihan dalam kegiatan perdagangan berjangka:

- Musyawarah untuk Mufakat, adalah suatu bentuk penyelesaian yang dilandasi rasa kekeluargaan.
- Badan Arbitrase Perdagangan Berjangka Komoditi (BAKTI).
- Pengadilan Negeri Jakarta Pusat.

9. Program Sitna

Dalam rangka transparansi transaksi kami menyediakan program Sitna kepada setiap nasabah untuk melihat transaksi tersebut pada Bursa Berjangka Jakarta (BBJ dan Kliring Berjangka Indonesia).

2.4 Logo

Logo dibawah ini memiliki makna sebagai bola dunia yang berputar, mencerminkan bahwa PT. Equityworld Futures adalah sebuah perusahaan yang memiliki pengaruh global dan akan terus maju untuk memajukan kualitas Sumber Daya Manusia.

Gambar 2. 2 Logo Perusahaan



(Sumber: Data Perusahaan)

2.5 Pencapaian Terkini

PT. Equityworld Futures PT. Equityworld Futures meraih juara 1 kategori 1, 2, 3 dalam kompetisi perdagangan kontrak berjangka OLE10 RTC (*REAL TRADING COMPETITION*) periode III yang diselenggarakan BBJ dan KBI dari 16 Juni 2017 hingga 15 September 2017.

Gambar 2. 3 Penyerahan Sertifikat

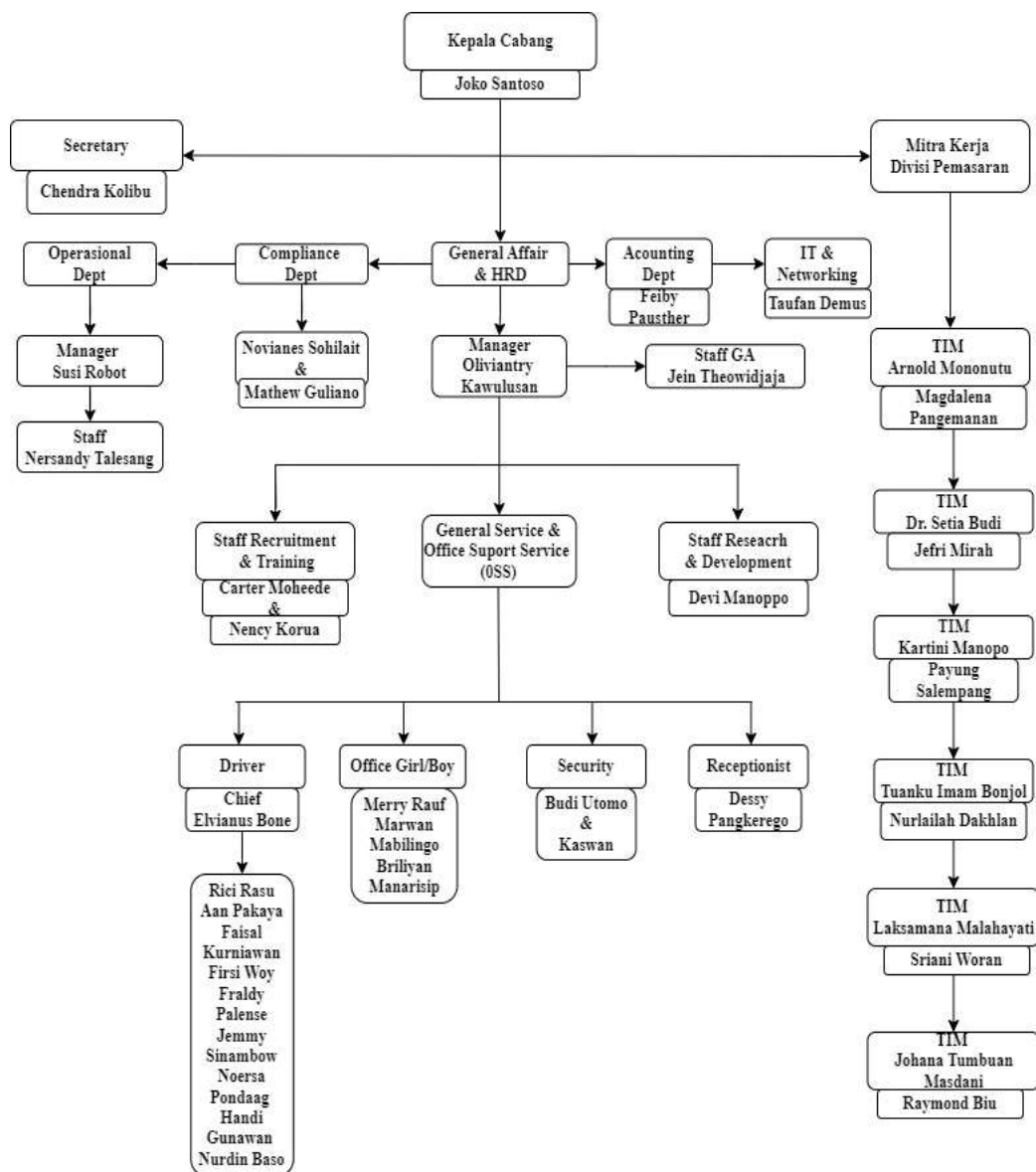


(Sumber: Data Perusahaan)

2.6 Struktur Organisasi

Berikut ini adalah struktur organisasi PT. Equityworld Futures Cabang Manado:

Gambar 2.4 Struktur Organisasi Perusahaan



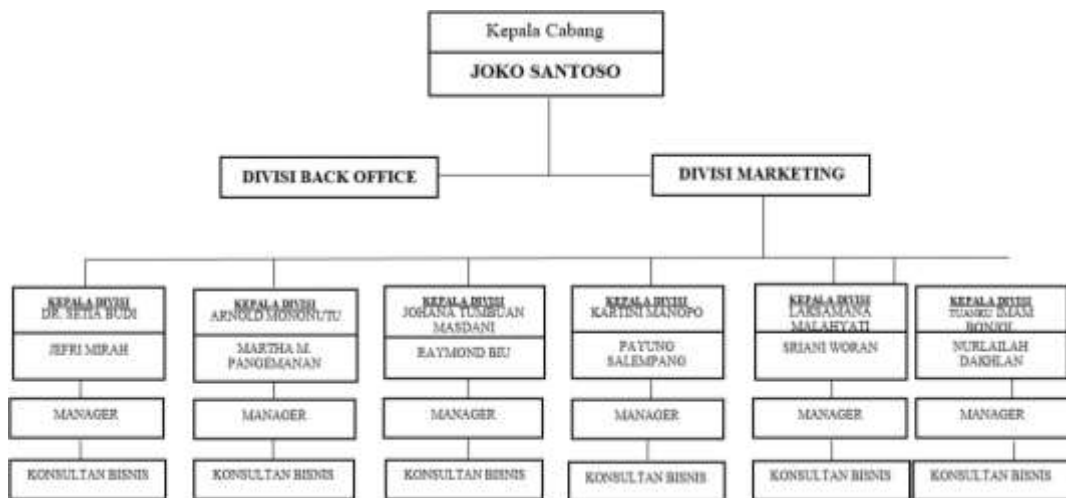
(Sumber: Data Olahan)

2.7 Struktur bagian Divisi Pemasaran

PT. Equityworld Futures Cabang Manado juga memiliki divisi marketing.

Berikut ini adalah struktur organisasi dari divisi marketing:

Gambar 2. 5 Struktur Organisasi Divisi Marketing



(Sumber: Data Olahan)

2.8 Deskripsi Pekerjaan

Berikut ini merupakan deskripsi pekerjaan pada PT. Equityworld Futures Cabang Manado dan masing-masing jabatan dalam struktur organisasi sebagai berikut:

a. Kepala Cabang (*Branch Manager*)

Mewakili manajemen kantor pusat dalam menjalankan kegiatan usaha di daerah setempat.

b. Divisi *Back Office*

- Sekretaris: membantu kepada kepala cabang dalam mengelola tugas-tugas kantor seperti mengurus absensi karyawan dan juga mencatat hasil rapat yang sedang berlangsung.
- GA & HRD (*General Affair & Human Resource Development*)
 - Bertanggung jawab dalam mengurus semua aspek terkait SDM, termasuk hak dan kewajiban karyawan sesuai aturan.
 - Melaksanakan tugas-tugas umum kantor seperti mengawasi pemeliharaan fasilitas-fasilitas kantor.
 - Bertanggung jawab tugas administrasi.

c. *Compliance*

Memantau secara langsung kinerja tim pemasaran harian, baik anggota WPB (wakil pialang berjangka) maupun non-WPB.

d. *Finance*

Bertanggung jawab atas pembayaran, kebutuhan, dan juga pengeluaran perusahaan.

e. *Rekrutment & Training (R&T)*

Menyelenggarakan pelatihan dan merekrut calon karyawan baru dalam program MGM (*member get member*) untuk menjadi karyawan khusus divisi pemasaran.

f. *Research and Development (R&D)*

Mendorong kemajuan divisi pemasaran, serta mengevaluasi dan inovasi hasil penelitian agar lebih efisien dan efektif.

g. *IT & Networking*

Mengatasi masalah jaringan komputer internal yang ada di kantor.

h. Oprasional

Melakukan tugas administratif saat menerima nasabah baru yang akan bergabung.

i. Divisi *marketing*

Memiliki peran dan kunci untuk mempromosikan produk yang ditawarkan agar menarik pelanggan baru.

j. Kepala Divisi

Yaitu dengan bertanggung jawab untuk mengelolah seluruh karyawan dengan merencanakan perencanaan strategis. Di PT. Equityworld Futures cabang Manado memiliki 6 kepala divisi yang bisa di sebut dengan pekerja tetap perusahaan.

k. Manajer

Memainkan peran untuk memberi *closing* staffnya dan untuk *menghandel appointment* dari data staff yang telah dibuat janji ketemuan.

2.9 Bisnis Konsultan

Bisnis konsultan merupakan para karyawan yang bertugas untuk memberikan *data base* kepada manajer, memberi edukasi dan solusi kepada nasabah dan juga merekrut *member get member* (MGM). Bisnis konsultan di PT. Equityworld Futures cabang Manado tidak memiliki karyawan atau staff yang tetap dikarenakan di perusahaan ini tidak membuat kontrak jangka waktu kerja dengan karyawan tersebut.

BAB III

DESKRIPSI PEKERJAAN

3.1 Deskripsi Umum

PT. Equityworld Futures Cabang Manado yang beralamat di Jl. Piere Tendean, No. 24-25, Kompleks Ruko Mega Mas, Blok 1 D1, Manado, 95111. Kec. Sario, Kota Manado, Sulawesi Utara merupakan tempat yang dipilih penulis untuk melaksanakan Kerja Praktek. Penulis melaksanakan Kerja Praktek kurang lebih 10 minggu yang dihitung dari 11 September sampai dengan 17 November 2023 sesuai dengan ketentuan dari Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Katolik De La Salle Manado. Dalam melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penulis dituntut untuk mengikuti aturan yang ada, seperti aturan waktu kerja dan juga cara berpakaian. Waktu pelaksanaan kerja di PT. Equityworld Futures Cabang Manado dari hari Senin sampai dengan hari Jumat, yang dimulai pada jam 8 pagi dan selesai jam 5 sore.

Selama melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penulis diberikan kesempatan untuk berinteraksi secara langsung dalam lingkungan kerja nyata, untuk memperoleh pengetahuan dan pengalaman secara langsung di bidang perdagangan berjangka komoditi (PBK) khususnya divisi marketing. Dalam pelaksanaan Kerja Praktek penulis terlibat dalam berbagai aktivitas kegiatan pemasaran dan berinteraksi dengan calon nasabah yang memungkinkan penulis untuk mengamati dan mempelajari berbagai penerapan strategi pemasaran yang telah dilakukan oleh perusahaan.

3.1.1 Implementasi Teori dan Konsep Mata Kuliah dalam Kerja Praktek

Pada saat melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penulis mengaplikasikan berbagai teori dan konsep selama kuliah di kampus dan menghubungkannya dengan apa yang di dapatkan saat kerja praktek.

1. Manajemen Sumber Daya Manusia

Demi kelangsungan hidup dari perusahaan, peran sumber daya manusia sangatlah penting. Dengan banyaknya menjalankan operasional yang ada tanpa sumber daya manusia, maka perusahaan tidak mampu menjalankan prosedur yang dapat membuat perusahaan mengalami kekacauan secara internal maupun secara eksternal. Gaya kepemimpinan merupakan salah satu faktor yang akan mempengaruhi kinerja karyawan. Gaya kepemimpinan yang baik akan membangunkan seorang karyawan yang berprestasi. Menurut pengertian manajemen (Malayu S.P Hasibu 2016).

Di PT. Equityworld Future cabang Manado untuk memperlancar kinerja karyawan dengan adanya pemberian materi dan motivasi setiap hari mampu mendorong para karyawan lebih memotivasi dirinya dan mengerti tentang bisnis ini agar lebih berusaha untuk bisa mendapatkan nasabah atau *closing*. Penulis dan karyawan lainnya juga di beri sanksi apabila datang tidak tepat waktu. Di PT. Equityworld Futures, apabila karyawan mendapat nasabah atau *closing* karyawan akan mendapatkan promosi kenaikan jabatan dan diberi fasilitas penghasilan yang terdiri dari struktur *scheme Comission (Allowance, komisi dan bounty)*, *Allowance* yaitu gaji basik yang didapatkan di setiap bulan

pada tanggal 5, komisi yaitu pendapatan dari pertransaksi nasabah yang di dapatkan pada tanggal 10 di setiap bulan dan *bounty* yaitu gaji pertama kali *closing* yang diterima 10 hari sebelum bulan berakhir. Sebaliknya jika penulis atau karyawan tidak mendapatkan nasabah atau *closing* maka setiap karyawan mempunyai pilihan penghasilan *praclosing* berupa bonus dari merekrut *member get member* (MGM).

2. Manajemen Resiko

Menurut Hairul (2020), Manajemen resiko merupakan suatu proses mengidentifikasi, mengukur risiko, dan membentuk suatu strategi untuk mengelolanya melalui sumber daya yang ada.

Penerapan manajemen resiko yang diterapkan sebagai strategi PT. Equityworld Futures di transaksi berjangka komoditi *Loco Gold London XUL10* berperan dalam situasi yang seperti ini. Berikut ini adalah strategi yang digunakan:

- a. Menahan (*Hold*), yaitu dengan mempertahankan posisi. Seperti ketika nasabah mengambil posisi *buy* tapi nasabah tidak menjual posisi tersebut.
- b. Menghentikan kerugian (*stop loss*), strategi manajemen risiko ini dapat digunakan jika arah pergerakan harga komoditas bergerak terlalu jauh. Tugasnya adalah mengunci posisi terbuka agar tidak menderita kerugian yang signifikan. Caranya adalah dengan mengambil posisi yang

berlawanan. Contohnya nasabah mengambil posisi *buy* dan posisi *sell* dengan jumlah lot yang sama.

- c. Perubahan (*switching*), strategi ini hampir seperti kunci. *Switching* ini dibuat dengan mengambil posisi yang berlawanan. Namun perbedaannya adalah dengan jumlah lot yang berbeda. Contohnya nasabah mengambil posisi *buy* dan posisi *sell* dengan jumlah lot yang lebih besar dari posisi sebelumnya (*buy 1 sell 3*).
- d. Rata-rata (*Averaging*), yaitu dengan mengambil transaksi dengan posisi yang sama dengan jumlah lot yang sama banyak untuk mencari harga di tengah yang bertujuan, jika harga berbalik arah akan mendapatkan keuntungan yang lebih. Contohnya nasabah mengambil posisi *buy* dengan jumlah lot 1 dan kemudian harga turun, nasabah bisa mengambil posisi *buy* dengan jumlah lot yang lebih besar dari sebelumnya.
- e. Jual Rugi (*cut lose*), *cut lose* adalah strategi manajemen risiko dan merupakan pilihan terakhir dalam transaksi *XULLIO*. Opsi ini bisa dipilih ketika arah pergerakan harga komoditas di pasar semakin tidak teratur. Strategi ini diterapkan untuk menghindari jumlah kerugian yang lebih besar. Contohnya ketika nasabah mengambil posisi *buy* namun harga turun, nasabah menjual rugi posisi tersebut.

3.1.2 Temuan Masalah

Dalam proses pelaksanaan Kerja Praktek, penulis melakukan pengamatan/observasi secara langsung terhadap PT. Equityworld Futures. Dengan adanya pengamatan penulis dapat mengetahui permasalahan yang muncul seperti:

1. Kurang kepercayaan dan pengetahuan masyarakat terhadap perdagangan berjangka komoditi, sehingga bisnis konsultan seringkali kesulitan untuk mendapatkan nasabah.
2. Terjadinya perselisihan antar tim, disebabkan adanya staff yang berpindah ke tim lain tanpa persetujuan tim kerja lama.
3. Kurangnya kendaraan mobil di setiap jalur APP, sehingga bisnis konsultan kesulitan untuk turun lapangan melakukan APP.
4. Karyawan yang tidak menetap atau konsisten sehingga proses kerja menjadi kurang produktif. Banyak karyawan yang masuk kerja kurang lebih 1 minggu melilih *risgn* karena perusahaan ini tidak memiliki gaji tetap/gaji pokok sehingga ini menjadi kendala dalam melakukan aktivitas pemasaran.
5. Persaingan yang tinggi, industri perdagangan berjangka memiliki banyak pesaing dari perusahaan sama seperti PT. Equityworld Futures dan menjadi kendala dalam mencuri perhatian calon nasabah dan pangsa pasar. Contoh pesaing PT. Equityworld Futures Cabang Manado yaitu PT. Victori International Futures yang sama-sama bergerak dalam perdagangan berjangka komoditi.

3.1.3 Kontribusi dalam Kendala yang di hadapi

Pada pelaksanaan Kerja Praktek, penulis juga berkontribusi dalam kendala yang di hadapi seperti:

1. Berkontribusi dalam pengelolaan data, penulis memberikan data calon nasabah yang di ketahui untuk nantinya dikelolah oleh manajer.

2. Merekrut MGM (*member get member*), penulis berkontribusi merekrut karyawan untuk menambah karyawan di perusahaan.
3. Penulis menjadi bagian dalam *content digital marketing* perusahaan sebagai model dalam video promosi kantor.
4. Penulis berpartisipasi menggunakan *handphone* pribadi untuk menghubungi calon nasabah, agar tidak mengantri dalam menggunakan telepon kantor.

3.1.4 Rantai Margin

- a. *Data base* adalah kunci agar perusahaan tetap berjalan, karena *data base* berfungsi sebagai landasan untuk semua proses. *Data base* di kelompokkan menjadi 4, yang pertama: keluarga dekat (R1), saudara (R2), kenalan (R3), dan orang yang tak dikenal (R4).
- b. *Contacting*, adalah metode yang digunakan untuk menjangkau calon nasabah yang ditemukan di *data base* oleh staff untuk menjadwalkan janji ketemuan dengan calon nasabah.
- c. *APP (Appoitment)*, adalah pertemuan dengan calon nasabah untuk mengedukasi bisnis yang di tawarkan PT. Equityworld Futures Cabang Manado.
- d. *Follow Up*, ialah tahap selanjutnya setelah melakukan pertemuan dengan calon nasabah,
- e. *NOP (Number of Prospect)*, mengacu pada kriteria calon nasabah yang bersedia bergabung.

- f. *CPI (Closing Power Indeks)*, adalah perhitungan jumlah NOP yang diperlukan untuk menghasilkan satu rekening baru.
- g. *Projection*, melibatkan calon nasabah yang memutuskan untuk bergabung dalam bisnis ini.
- h. *Closing*, calon nasabah telah menjadi mitra bisnis resmi di PT. Equityworld Futures Cabang Manado.
- i. *Trading*, nasabah telah memulai melaksanakan transaksi, dan sebagai perusahaan layanan yang berperan sebagai perantara untuk transaksi ke bursa.
- j. *Commission*, staff akan menerima komisi dari setiap transaksi yang dilakukan oleh nasabah.

3.2 Deskripsi Khusus

Selama melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penulis sudah menjalankan tugas dengan baik dan penuh tanggung jawab. Berikut pekerjaan penulis selama melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures Cabang Manado.

3.2.1 Strategi Pemasaran

Menurut Swasta (2018) strategi pemasaran dapat didefinisikan sebagai rancangan besar yang menggambarkan bagaimana sebuah perusahaan harus beroperasi untuk mencapai tujuannya. Strategi pemasaran ini mempunyai ruang lingkup yang luas di bidang pemasaran diantaranya adalah strategi menghadapi pesaing. Dalam hal ini penulis menjabarkan strategi apa saja yang diterapkan di PT. Equityworld Futures Cabang Manado.

1. Strategi Berbasis Edukasi

Salah satu strategi utama yang diterapkan oleh PT. Equityworld Futures Cabang Manado ialah pemasaran berbasis edukasi. Perusahaan secara konsisten membagikan *content* edukatif melalui berbagai saluran seperti media sosial. *Content* ini mencakup analisis pasar, tips *trading*, webinar, dan artikel blog. Strategi ini bertujuan untuk memberikan nilai tambah kepada pelanggan, membantu mereka dalam pengambilan keputusan *trading* yang cerdas, dan memposisikan PT. Equityworld Futures Cabang Manado sebagai sumber daya terpercaya dalam industri.

2. Pemasaran Personalisasi

Pemasaran personalisasi juga merupakan bagian dari strategi perusahaan. Dengan menggunakan data pelanggan, PT Equityworld Futures dapat menyesuaikan pesan pemasaran dan penawaran dengan preferensi dan kebutuhan masing-masing pelanggan. Ini menciptakan pengalaman yang lebih pribadi dan relevan bagi pelanggan.

3. Kolaborasi dengan *Influencer*

PT. Equityworld futures melakukan strategi *influencer marketing* dengan bekerja sama dengan Rony Imanuel atau di kenal dengan Mongol Stres adalah seorang politikus, pelawak tunggal yang memiliki ketenaran dan membawa pengaruh untuk banyak orang. Perusahaan ini melakukan podcast bersama dengan Mongol yang membahas mengenai Perdagangan Berjangka Komoditi

(PBK) yang tujuannya untuk memperkenalkan merek atau perusahaan ini kepada banyak orang yang belum paham atau belum mengerti mengenai PBK.

4. Strategi MGM (*Member get Member*)

Untuk memajukan keberhasilan bisnis di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, divisi pemasaran harus giat merekrut MGM (*member get member*), dari perekrutan tersebut maka perusahaan akan mendapatkan lebih banyak *data base* yang nanti akan di kelolah oleh manajer karena strategi ini begitu pentingnya untuk menjalankan perusahaan.

3.2.2 Aktivitas Promosi PT. Equityworld Futures Cabang Manado

Menurut Ali (2017), promosi merupakan salah satu kegiatan pemasaran yang sangat penting untuk menarik konsumen. Hal ini dilakukan perusahaan untuk memperkenalkan produk-produknya agar calon kosumen merasa puas dengan produk yang di promosikan sehingga mempunyai keinginan untuk membelinya. Sedangkan menurut Tajudin dan Mulzalid (2017), promosi adalah suatu kegiatan yang bertujuan untuk menginformasikan dan menyampaikan arti dan manfaat suatu produk atau jasa kepada konsumen sehingga mereka tertarik untuk membeli produk atau jasa tersebut.

Promosi di PT. Equityworld Futures Cabang Manado yaitu membuat iklan untuk digunakan sebagai bentuk strategi pemasaran yang sebagian besar berfokus pada manfaat untuk menarik perhatian calon nasabah. Salah satunya dengan membuat *instastory* di media sosial seperti WhatssApp tentang transaksi nasabah,

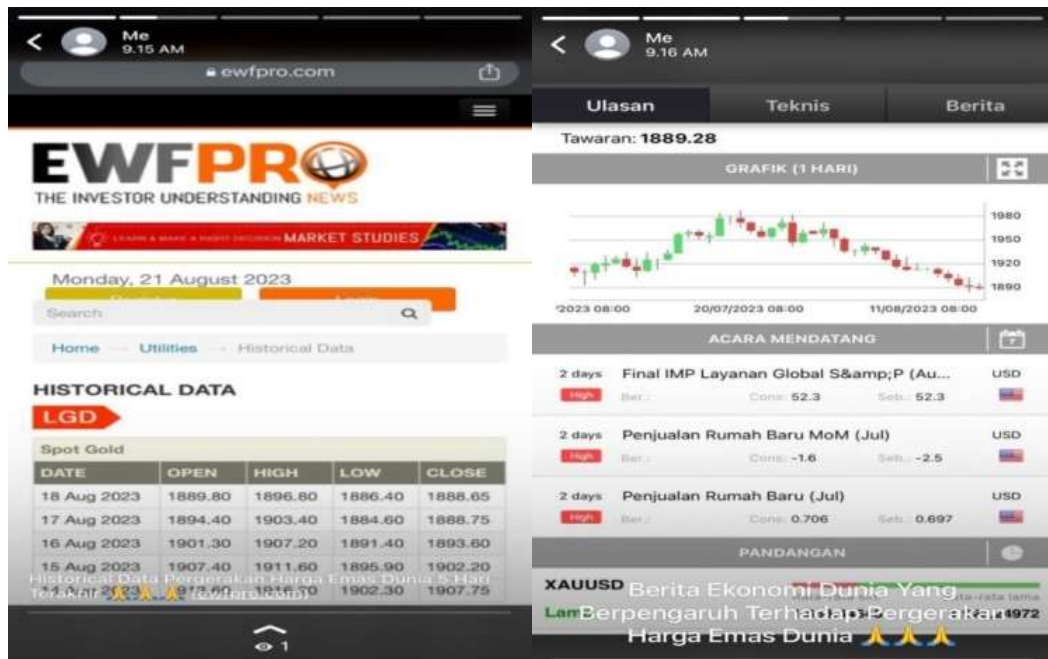
atau memperkirakan pergerakan harga emas harian yang dilakukan oleh para karyawan, manajer dan kepala tim di PT. Equityworld Futurs Cabang Manado.

3.2.3 Publikasi

Pemasaran digital menjadi salah satu media pemasaran yang paling banyak diminati saat ini untuk mendukung berbagai kegiatan, Susanto dkk (2021). Platform media sosial merupakan bentuk populer yang biasa digunakan dalam strategi pemasaran digital, seperti yang diungkapkan oleh Naimah dkk (2020). Dengan menggunakan media digital, publikasi dan promosi atau pertukaran serta penyebaran informasi berbasis internet bisa dikenal target audiens dan memperoleh citra positif, Afdal (2018).

Dalam hal pemasaran digital, penulis memiliki tugas mempublikasikan estimasi harga emas setiap hari, yang kemudian dibagikan di *WhatsApp Story*. Kemudian calon nasabah menjadi penasaran dan mulai bertanya kepada penulis tentang hal tersebut. *Content* yang dipublikasi di media sosial berupa analisa teknikal, faktor-faktor yang diyakini melatarbelakangi penurunan dan kenaikan harga emas, historical data pergerakan harga emas dunia lima hari terakhir, dan estimasi pergerakan harga emas hari ini.

Gambar 3. 1 Membagikan Informasi mengenai Pergerakan Harga Emas



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

3.2.4 Melakukan *Canvassing*

Canvassing adalah tindakan perencanaan yang dilakukan perusahaan dengan tujuan untuk menawarkan, mendistribusikan dan untuk mencari pesanan atas produk ataupun jasa, termasuk menyampaikan dan mengumpulkan informasi spesifik dari pengecer atau konsumen (Nugroho, 2010).

Penulis juga di ajarkan *canvassing* dengan turun lapangan secara langsung di tempat umum untuk mendapatkan calon nasabah baru. *Canvassing* biasanya dilakukan di tempat-tempat ramai seperti di Kawasan Megamas, Mall dan Pasar 45. Kegiatan ini dilakukan secara singkat untuk mendapatkan nama dan nomor telepon calon nasabah baru yang akan ditelepon kembali untuk meminta waktu ketemuan agar bisa di prospek secara detail.

3.2.5 Melakukan Simulasi *Trading* di Akun Demo

Trading merupakan suatu proses jual dan beli indeks saham secara mendunia yang dijalankan secara online yang dimana nasabah bisa memantau pergerakan harga yang sedang berjalan. Penulis di ajarkan cara menggunakan akun demo, bagaimana bisa membeli maupun menjual emas di *web* demo tersebut dengan menggunakan analisa teknikal dan fundamental, selain itu diajarkan juga bagaimana membeli dengan memesan harga tersebut yang akan di beli lalu sistem bisa otomatis terbeli tanpa kita mengontrol terus menerus pasar yang ada dan juga cara menjual dengan memesan harga yang kami inginkan tanpa terus memantau pasar yang ada. Perusahaan memberikan akun demo ini untuk menjadi pelatihan sebelum melakukan *trading* yang asli.

Gambar 3. 2 Akun Demo



	Sell	Buy	High	Low	Open	Time	
HKX50_BBJ	18751	18767	18797	18373	18415	02:03:10	Order
JPK50_BBJ	32400	32420	32665	32200	32410	03:47:03	Order
XUL10	1923.90	1924.70	1934.80	1909.10	1910.95	03:32:31	Order
AU1010_BBJ	0.6681	0.6689	0.6701	0.6619	0.6629	03:04:22	Order
EU1010_BBJ	1.0963	1.0971	1.0973	1.0866	1.0888	03:04:22	Order
GU1010_BBJ	1.2826	1.2834	1.2849	1.2725	1.2742	03:04:23	Order
UC1010_BBJ	0.8884	0.8892	0.8970	0.8875	0.8952	03:04:23	Order
UJ1010_BBJ	142.07	142.15	144.20	142.06	143.97	03:04:23	Order

(Sumber: Data Perusahaan)

3.2.6 Mengelolah *Data Base*

Dalam pengelolaan *data base* terdiri dari beberapa macam data, yaitu: R1 (keluarga dekat), R2 (saudara), R3 (teman), R4 (orang yang tidak di kenal).

Penulis di tugaskan untuk mencari *data base* yang sesuai dengan target pasar dari perusahaan yang meliputi data pribadi dari calon nasabah seperti nama, alamat, pekerjaan dan nomor telepon yang bisa di hubungi, yang nantinya akan di hubungi oleh manajer sebagai langkah untuk mempromosikan Perdagangan Berjangka Komoditi yang di tawarkan oleh PT. Equityworld Futures, jika calon nasabah tertarik manajer akan meminta waktu calon nasabah untuk melakukan ketemuan agar bisa edukasi lebih lanjut.

3.2.7 Melakukan *Contacting*

Penulis di tugaskan untuk menghubungi data yang telah di dapatkan melalui telepon kantor dengan maksud dan tujuan untuk mengatur janji ketemuan dengan calon nasabah tersebut, yang nantinya bisa untuk mempromosikan perdagangan berjangka komoditi penawaran berupa fasilitas dan layanan untuk dapat berbisnis di BBJ (Bursa Berjangka Jakarta). Jika calon nasabah setuju maka akan dilakukannya APP (*Appointment*).

3.2.8 Melakukan Kunjungan Kepada Calon Nasabah

Penulis melakukan kunjungan atau biasa di sebut APP (*Appointment*) dengan manajer untuk mengedukasi Perdagangan Berjangka Komoditi yang ada di PT. Equityworld Futures Cabang Manado. Pada saat APP (*Appointment*) penulis

mengambil bagian dalam menjelaskan legalitas perusahaan dan untuk transaksi dua arah dan simulasi akun demo akan dijelaskan oleh manajer.

Gambar 3.3 Appointment



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

3.2.9 Penginputan Data Appointment dan data Follow Up

Penulis menginput seluruh data APP (*appointment*) dan data *follow up* calon nasabah selama penulis berada di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penginputan di lakukan dengan berdasarkan data yang diberikan manajer, penulis di berikam laptop perusahaan dan buku data *follow up* untuk di input pada laptop perusahaan.

Gambar 3. 4 Proses Penginputan Data APP dan Follow Up



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

Gambar 3. 5 Format Data *Follow Up* Calon Nasabah

NO	MANAGER	PROSPEK	BC	CALON NASABAH	NOMOR HP	ALAMAT	PROFIL	PENAWARAN	FU 2	TANGGAL	KET	PROGRESS
1												
2												
3												
4												
5												
6												
7												
8												
9												
10												
11												
12												
13												
14												
15												
16												
17												
18												
19												
20												
21												
22												

(Sumber: Data Olahan)

3.2.10 Mengikuti Pembuatan *Content Digital Marketing* Perusahaan

Penulis ditugaskan untuk menjadi salah satu bagian dalam pembuatan *content digital marketing* sebagai model dalam video promosi perusahaan yang kemudian akan di upload pada sosial media perusahaan yaitu Instagram dan Tiktok. Ini bertujuan untuk menarik para calon karyawan untuk dapat di training dan masuk sebagai karyawan di PT. Equityworld Futures Cabang.

Gambar 3. 6 Pembuatan *Content Digital Marketing*



(Sumber: Data Olahan)

3.2.11 Mengikuti *Outbond* dan *Gathering* Karyawan

Penulis ikut berpartisipasi mengikuti *outbond* dan *gathering* karyawan yang di adakan oleh PT. Equityworld Futures Cabang Manado yang bertempat di Rumah Alam Manado Adventure Park. Penulis juga berkesempatan mengikuti berbagai permainan (*games*) yang di adakan di tempat tersebut dan kelompok dari penulis mendapatkan juara 1 dengan mendapatkan hadiah berupa handuk sebanyak 12 buah.

Gambar 3. 7 Mengikuti *Outbond* dan *Gathering*



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

3.2.12 Mengikuti *Briefing* Pagi dan Sore

Sebelum memulai aktivitas penulis selalu mengikuti *briefing* pagi dan sore dengan seluruh karyawan dan manajer lainnya di PT. Equityworld Futures Cabang Manado. Pada pagi hari *briefing* dilaksanakan di ruang training dengan kepala cabang yang menjadi moderator, ini dilakukan dengan tujuan agar para karyawan yang bekerja diberi motivasi dan juga mendapat informasi seputaran market di hari itu. *Briefing* dilaksanakan pada pukul 08.00 pagi sampai 8.40 WITA.

Gambar 3.8 *Briefing* pagi seluruh



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

Pada sore hari sebelum pulang penulis juga mengikuti *briefing* evaluasi tim DSB. Penulis mengikuti *briefing* dengan tim DSB di ruangan, tujuannya untuk mengevaluasi aktivitas-aktivitas yang dilakukan oleh para karyawan tim DSB agar lebih maksimal pada hari berikutnya dan juga kepala tim selalu memberikan dukungan agar tim lebih berpotensi *closing*.

Gambar 3.9 *Briefing* sore tim DSB



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

3.2.13 Mengikuti Materi Mingguan

Untuk meningkatkan dan mengembangkan Sumber Daya Manusia (SDM) di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penulis dan karyawan lainnya mengikuti materi agar mendapatkan ilmu wawasan seputaran penampilan, transaksi dua arah, skill pengembangan bisnis di setiap senin, selasa dan jumat di setiap minggu. Pemateri selalu bergantian antara kepala cabang dan juga kepala tim lainnya.

Gambar 3. 10 Mengikuti Materi



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

3.2.14 Mengikuti Ibadah Mingguan

PT. Equityworld Futures Cabang Manado mengadakan ibadah mingguan yang wajib di ikuti oleh seluruh karyawan yang beragama kristen pada setiap hari rabu di jam 4 sore dan yang beragama muslim di setiap hari kamis di jam 3 sore. Penulis mengikuti ibadah di setiap hari rabu, ini dilakukan dengan tujuan untuk memperkuat keyakinan masing-masing dan menjaga hubungan dalam pekerjaan agar bisa lebih fokus dan mengandalkan Tuhan dalam setiap aktivitas.

Gambar 3. 11 Mengikuti Ibadah



(Sumber: Dokumentasi Pribadi)

BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan

Berdasarkan Kerja Praktek yang telah penulis laksanakan di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, ini sangat membantu dalam mengasah kemampuan pola pikir, memberikan peluang bagi penulis untuk langsung berinteraksi dengan berbagai aspek lingkungan kerja, termasuk karyawan, calon nasabah dan atasan, dan juga mampu bekerja sama dengan tim. Melalui Kerja Praktek ini, penulis dapat mengaplikasikan teori aktivitas promosi perusahaan, memungkinkan mereka lebih tertarik dan lebih mengenal perusahaan.

Selama periode 10 minggu melaksanakan Kerja Praktek, penulis dapat mengetahui dan juga berkontribusi pada penyelesaian masalah yang ada dalam perusahaan. Mengembangkan jaringan kerja setelah melaksanakan Kerja Praktek, penulis memiliki peluang untuk memperluas jaringan kerja. Selain itu juga, penulis mendapatkan pengalaman baru dalam dunia kerja khususnya di bidang *marketing*. Selama melaksanakan Kerja Praktek, penulis telah mencapai tujuan dan banyak mempelajari bagaimana cara melakukan *trading* di akun demo, bagaimana cara melakukan APP (*appointment*) kepada calon nasabah, melakukan *canvassing*, melakukan perekrutan MGM (*member get member*), dan lain-lain seperti yang telah penulis uraikan dalam bab 3, penulis juga mengetahui serta mempelajari bagaimana melakukan pemasaran dengan strategi yang di terapkan perusahaan kepada calon nasabah.

4.2 Saran

Dengan pengalaman dan observasi selama melaksanakan Kerja Praktek di PT. Equityworld Futures Cabang Manado, penulis akan memberikan beberapa saran untuk mengatasi tantangan yang di bahas pada Bab 3 bagian temuan masalah sekaligus meningkatkan kinerja bisnis, yaitu:

1. Berdasarkan pengamatan dan juga temuan masalah selama penulis berada di tim Dr. setia budi PT. Equityworld Futures mengenai data *resign* karyawan yang cukup signifikan maka penulis memberikan saran untuk perusahaan menetapkan kontrak kerja dengan calon karyawan agar tujuan perusahaan dapat tercapai.
2. Mengenai kurangnya telepon biasa di tim DSB, di sarankan perusahaan dapat mengadakan lebih dari satu telepon biasa untuk memudahkan divisi marketing dalam melakukan *contacting* calon nasabah.
3. Mengenai strategi pemasaran, perusahaan lebih signifikan hanya menggunakan pemasaran digital, di sarankan perusahaan melakukan pemasaran berupa turun langsung di daerah-daerah atau desa diluar kota manado yang belum mengetahui dan mengerti tentang perdagangan berjangka komoditi.
4. Berdasarkan temuan masalah mengenai kurangnya fasilitas mobil ke setiap jalur APP (*appointment*), di sarankan perusahaan dapat mengadakan lagi kendaraan mobil karena banyaknya bisnis konsultan yang melakukan APP (*appointment*) setiap hari.

DAFTAR PUSTAKA

- Nurmaeni, R., Hasanah, S. and Widowati, M. (2020) ‘ANALISIS PENGARUH HEDONISME, RELIGIUSITAS, MOTIVASI, DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN MENABUNG PADA BANK SYARIAH (STUDI KASUS PADA PT BANK BRI SYARIAH, TBK KANTOR CABANG PEMBANTU MAJAPAHIT SEMARANG)’, *Jurnal Tabarru’: Islamic Banking and Finance*, 3(2), pp. 303–312.
- Ricardo, Z., Sutarno, S. and Anggraini, D. (2022) ‘Analisis Kualitas Produk di PT. Adi Kuasa Gasindo Medan’, *SOSMANIORA (Jurnal Ilmu Sosial dan Humaniora)*, 1(2), pp. 224–232.
- Santana, S. *et al.* (2023) ‘ANALISIS IMPLEMENTASI MANAJEMEN RISIKO PADA UMKM TASIKMALAYA (STUDI KASUS UMKM MIE BASO SARIRASA 81)’, *Jurnal Bina Manajemen*, 11(2), pp. 60–75.
- Saribu, H.D.T. and Maranatha, E.G. (2020) ‘PENGARUH PENGEMBANGAN PRODUK, KUALITAS PRODUK DAN STRATEGI PEMASARAN TERHADAP PENJUALAN PADA PT. ASTRAGRAPHIA MEDAN’, *JURNAL MANAJEMEN*, 6(1), pp. 1–6.
- Stefvany, Afdhal, V.E. and Wiraseptya, T. (2022) ‘PELATIHAN DIGITAL MARKETING SEBAGAI STRATEGI PROMOSI DAN PUBLIKASI KAMPUNG ADAT RIMBO TAROK’, *Minda Baharu*, 6(6), pp. 163–170.

Suryawan, T.G.A.W.K., Handayani, M.M. and Pebriani, N.P. (2023) 'PENGARUH POTONGAN HARGA DAN PROMOSI PENJUALAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN CANVASING NIRMALA DI KLUNGKUNG BALI', *VASTUWIDYA*, 6(1), pp. 25–34.

Wahyoedi, S. *et al.* (2022) 'Analisis Faktor Determinan Kinerja Karyawan Pada Perusahaan Perdagangan Berjangka Komoditi Nasional', *Management Studies and Entrepreneurship Journal*, 3(5), pp. 3263–3268.

EquityWorld Futures. 2023. *Profil Perusahaan..* <https://www.equityworld-futures.com/index.php/id/>. Diakses tanggal 27 september 2023. Topik gambar logo perusahaan, visi dan misi perusahaan.

PT. Bursa Berjangka Jakarta (BBJ) dan PT. Kliring Berjangka Indonesia (KBI). 2005, *Surat Persetujuan Anggota Bursa.* https://bappebti.go.id/pialang_berjangka. Diakses tanggal 27 september 2023. Topik Peraturan Kepala BAPPEBTI Nomor 5 Tahun 2017 tentang Sistem Perdagangan Alternatif (SPA).

LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Permohonan Kerja Praktek



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
Alamat: Kel. Kairagi Satu, Kec. Mapanget, Kota Manado - Sulawesi Utara - 95253
Telepon: +62 811-4390-1500
Surel: sekretariatrektor@unikadelasalle.ac.id, info@unikadelasalle.ac.id
<https://unikadelasalle.ac.id>

Nomor : 0345/Pm/D2/FEB/IX/2023
Lampiran : -
Perihal : Permohonan Kerja Praktik

Manado, 08 September 2023

Kepada Yth.:
PT Equityworld Futures Manado
Di-
Tempat

Dalam rangka meningkatkan keterampilan dan untuk mempraktikkan ilmu para Mahasiswa Program Studi Manajemen, maka dengan ini kami menyampaikan permohonan untuk implementasi Kerja Praktik untuk Mahasiswa kami :

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Program Studi : Manajemen
Konsentrasi : Kewirausahaan

Adapun Program Kerja Praktik ini akan diterapkan selama 10 (Sepuluh) minggu. Program Kerja Praktik ini merupakan salah satu syarat bagi mahasiswa untuk memperoleh gelar Sarjana (S1) dan sebagai kewajiban yang harus dilakukan mahasiswa. Terlampir dokumen pendukung untuk pelaksanaan program ini.

Besar harapan kami permohonan ini dapat diterima. Terima kasih atas perhatian dan kerjasamanya yang baik.


Dr. Ivonne Angelic Umboh, S.E., M.Si.
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Tembusan :
- Arsip.



Lampiran 2 Evaluasi Kerja Praktek



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 813160, 813150, 813148. Fax. (0431) 813160
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>

EVALUASI KERJA PRAKTEK

Nama Mahasiswa : ENIS TUBE
 NIM : 20042024
 Nama Perusahaan : PT. EQUITY WORLD FUTURES
 Periode Kerja Praktek : 11. SEPTEMBER 2023 - 17. NOVEMBER 2023

KOMPONEN EVALUASI :

No.	KOMPONEN EVALUASI	NILAI*	KETERANGAN
1.	Disiplin	9,6	
2.	Ketrampilan	9,6	
3.	Tanggung jawab	9,7	
4.	Adaptasi	9,5	
5.	Komunikasi	9,5	
6.	Kerjasama dalam kelompok	9,6	
7.	Kontribusi pada perusahaan	9,7	
	Nilai total	67,2	
	Nilai rata - rata	9,6	

*Rentang Nilai 0-10

CATATAN TAMBAHAN :

1. Bagaimana pendapat Bapak / Ibu tentang pelaksanaan kerja praktek mahasiswa/i di perusahaan Anda?
 Praktek kerja lapangan sangat baik untuk bisa meningkatkan pengetahuan Mahasiswa... wawasan... terhadap perkembangan... Industri... Perdagangan... Berjangka... Komaditi
2. Apa kritik dan saran yang bisa diberikan untuk pelaksanaan kerja praktek di masa yang akan datang?
 ...lebih banyak lagi yang bisa magang... di PT. EQUITY WORLD - FUTURES... Cas. Manado... dan... waktu magang... diperpanjang lagi

Manado, 17.11.2023
 Supervisor


 PT. Equity World Futures
 MANADO
 JEFFI MIRAH, SE

Lampiran 3 Berita Acara Wawancara



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

BERITA ACARA
PENARIKAN MAHASISWA KERJA PRAKTEK



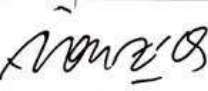
Pada Hari Selasa Tanggal 14 November 2023, dosen pembimbing yang bertanda tangan di bawah ini melaksanakan Penarikan Mahasiswa Kerja Praktek atas nama:

Nama Mahasiswa : Enis Tube
NIM : 20042024
Objek KP : PT. Equityworld Futures Cabang Manado

Adapun topik yang didiskusikan bersama supervisor/ pengarah/ para hadirin di objek KP sebagai berikut:

Demikian berita acara ini dibuat, untuk digunakan sebagaimana mestinya

Manado, 17 November 2023

Enis Tube Mahasiswa	
Jefri Mirah, S.E Supervisor/ Pengarah	 PT. Equityworld Futures MANADO
Dr. Ivonne A. Umboh, SE.,M.Si. Dosen Pembimbing	

Lampiran 4 Surat Konfirmasi Diterima Kerja Praktek



PT. Equityworld Futures

Member of Jakarta Futures Exchange
Member of Indonesian Derivatives Clearing House

No. Surat : 032/EFW-MND/IX/2023
Perihal : Konfirmasi Kerja Praktik
Lampiran : 1 (satu) Nama-nama Mahasiswa

Manado, 22 September 2023

KepadaYth :
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Katolik De La Salle Manado
Di Tempat

Dengan hormat,

Berdasarkan permohonan kerja praktik Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado serta Kerjasama PT Equityworld Futures Manado dengan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado, maka melalui surat ini kami menyampaikan bahwa nama-nama mahasiswa yang terlampir dalam surat ini telah kami terima untuk melaksanakan kerja praktik di PT Equityworld Futures Manado.

Demikian surat konfirmasi ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

Hormat kami,
MANAGEMENT
PT EQUITYWORLD FUTURES


Joko Santoso, ST
Branch Manager

Kompleks Ruko Mega Mas Blok I D1 No. 24-25, Jl. Piere Tendean, Manado 95111
Telp : (0431) 879618 (Hunting), Fax : (0431) 879610
Email : corporate@equityworld-futures.co.id • Website : www.equityworld-futures.com



PT. Equityworld Futures

Member of Jakarta Futures Exchange
Member of Indonesian Derivatives Clearing House

Lampiran Surat No. : 032/EWF-MND/IX/2023 tgl. 22 September 2023
tentang : "Konfirmasi Kerja Praktik"

NO.	NAMA/ NIM	NIM	PROGRAM STUDI/ KONSENTRASI	TGL. KERJA PRAKTIK
1	Meyfie Anggreini Teresa Potabuga	19041031	Akuntansi	11 September 2023 – 18 November 2023
2	Ni Made Dian Widiarti	19041033	Akuntansi	11 September 2023 – 18 November 2023
3	Enis Tube	20042024	Kewirausahaan	11 September 2023 – 18 November 2023
4	Aksel Derek Andolo	20042032	Manajemen/ Marketing Manajemen	11 September 2023 – 18 November 2023
5	Brayen Kalimbe	19342059	Manajemen/ Marketing	11 September 2023 – 18 November 2023

Manado, 22 September 2023

MANAGEMENT
PT EQUITYWORLD FUTURES


Joko Santoso, ST
Branch Manager

Kompleks Ruko Mega Mas Blok I D1 No. 24-25, Jl. Piere Tendean, Manado 95111
Telp : (0431) 879618 (Hunting), Fax : (0431) 879610
Email : corporate@equityworld-futures.co.id • Website : www.equityworld-futures.com

Lampiran 5 Surat Keterangan Selesai Kerja Praktek



PT. Equityworld Futures

Member of Jakarta Futures Exchange
Member of Indonesian Derivatives Clearing House

No. Surat : 047/EWF-MND/XII/2023
Perihal : Keterangan Selesai Kerja Praktik (Magang)
Lampiran : -

Manado, 4 Desember 2023

KepadaYth :
Pimpinan Jurusan Manajemen,
Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Katolik De La Salle Manado
Di Tempat

Dengan hormat,

Berdasarkan kerja praktik dari mahasiswa Program Studi Manajemen Jurusan Ekonomi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Katolik De La Salle Manado, maka melalui surat ini kami menyampaikan bahwa mahasiswa an. :

NO.	NAMA/ NIM	NIM	PROGRAM STUDI/ KONSENTRASI	TGL. KERJA PRAKTIK
1	Enis Tube	20042024	Kewirausahaan	11 September 2023 – 18 November 2023

telah selesai melaksanakan kerja praktik (magang) di PT Equityworld Futures Manado.

Demikian surat keterangan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

Hormat kami,
MANAGEMENT
PT EQUITYWORLD FUTURES


PT. EQUITYWORLD FUTURES
MANADO

Joko Santoso, ST
Branch Manager

Kompleks Ruko Mega Mas Blok I D1 No. 24-25, Jl. Piere Tendean, Manado 95111
Telp : (0431) 879618 (Hunting), Fax : (0431) 879610
Email : corporate@equityworld-futures.co.id • Website : www.equityworld-futures.com

Lampiran 6 Laporan Aktivitas Harian



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
 (Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
 Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
 Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
 E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
 NIM : 20042024
 Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
 Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
 Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
 Supervisor : Jefri Mirah, SE.
 Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 11/09/2023	- Memperkenalkan perusahaan PT. Equityworld Futures Cabang Manado		
Selasa, 12/09/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 13/09/2023	- Training (Pemberian materi tentang Legalitas Perusahaan PT. Equityworld Futures Cabang Manado) - Mengikuti ibadah		
Kamis, 14/09/2023	- Breafing - Di ajari menginput data App - Diajari mencari data base		
Jumat, 15/09/2023	- Breafing - Di ajari cara melakukan contacting calon nasabah		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 18/09/2023	- Breafing - Contacting calon nasabah - Mengikuti materi tim		
Selasa, 19/09/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 20/09/2023	- Breafing - Mencari data base & contacting calon nasabah - Mengikuti ibadah		
Kamis, 21/09/2023	- Breafing - Menginput data App		
Jumat, 22/09/2023	- Breafing - Mencari data base & contacting calon nasabah - Mengikuti materi tim		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 25/10/2023	- Breafing - Belajar prospek - Contacting calon nasabah		
Selasa, 26/10/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 27/10/2023	- Breafing - Mencari data base & contacting calon nasabah - Mengikuti ibadah		
Kamis, 28/10/2023	- Breafing - Appointment Bitung Bersama Pak Jefri Mirah		
Jumat, 29/10/2023	- Breafing - Canvasing di area Marina Plaza		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@dclasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 02/10/2023	- Breafing - Materi cara prospek calon nasabah		
Selasa, 03/10/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 04/10/2023	- Breafing - Mencari data base & contacting - Mengikuti ibadah		
Kamis, 05/10/2023	- Mahasiswa izin tidak masuk kantor karena berhalangan sakit		
Jumat, 06/10/2023	- Breafing - Materi prospek - Mencari MGM		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi 1, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

**LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK**

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Mnanado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 09/10/2023	- Breafing - Mencari data base & MGM		
Selasa, 10/10/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 11/10/2023	- Breafing - Mencari data base & MGM - Mengikuti ibadah		
Kamis, 12/10/2023	- Breafing - Menginput data App		
Jumat, 13/10/2023	- Breafing - Mencari data base		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT.Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 16/10/2023	- Breafing - Mencari data base & contacting calon nasabah		
Selasa, 17/10/2023	- Izin pergi kekampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 18/10/2023	- Breafing - Materi canvasing - Mengikuti ibadah		
Kamis, 19/10/2023	- Breafing - Mencari data base		
Jumat, 20/10/2023	- Breafing - Materi tim - Contacting calon nasabah		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 23/10/2023	- Briefing - Mencari data base - Mencari MGM		
Selasa, 24/10/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 25/10/2023	- Briefing - Menginput data App - Mengikuti ibadah		
Kamis, 26/10/2023	- Mahasiswa izin tidak masuk kantor karena berhalangan sakit		
Jumat, 27/10/2023	- Mahasiswa izin tidak masuk kantor karena berhalangan masih sakit		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 30/10/2023	- Briefing - Menginput data App		
Selasa, 31/10/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 01/11/2023	- Briefing - Menginput data App - Mengikuti ibadah		
Kamis, 02/11/2023	- Briefing - Mencari MGM		
Jumat, 03/11/2023	- Briefing - Mengikuti kelas manajemen resiko di perusahaan		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 06/11/2023	- Briefing - Mencari MGM		
Selasa, 07/11/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 08/11/2023	- Briefing - Menginput data App - Mengikuti ibadah		
Kamis, 09/11/2023	- Briefing - Materi tim - Mencari MGM		
Jumat, 10/11/2023	- Briefing - Mencari MGM - Menginput data App		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

(Terakreditasi B)

Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

**LAPORAN AKTIVITAS HARIAN
KEGIATAN KERJA PRAKTEK**

Nama : Enis Tube
NIM : 20042024
Nama Perusahaan : PT. Equityworld Futures Cabang Manado
Departemen : Universitas Katolik De La Salle Manado
Periode Kerja Praktek : 11 September 2023 – 17 November 2023 (10 minggu)
Supervisor : Jefri Mirah, SE.
Dosen Pembimbing : Dr. Ivonne A. Umboh, S.E., M.Si.

Hari, Tanggal	Jenis Kegiatan	Tanda Tangan Supervisor	Tanda Tangan Pembimbing
Senin, 13/11/2023	- Briefing - Mencari MGM		
Selasa, 14/11/2023	- Izin pergi ke kampus mengikuti perkuliahan		
Rabu, 15/11/2023	- Briefing - Menginput data APP - Mengikuti Ibadah		
Kamis, 16/11/2023	- Briefing - Mencari MGM		
Jumat, 17/11/2023	- Mengikuti Outbond & Gathering PT. Equityworld Futures Cabang Manado		



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(Terakreditasi B)


Alamat : Kairagi I, Kombos, Manado – Sulawesi Utara
Telp. (0431) 871957, 871971, 877512. Fax. (0431) 871972
Website : <http://www.unikadelasalle.ac.id>
E-mail : Info@delasalle.ac.id

Manado, 17 November 2023

Mengetahui,


Jefri Mirah, SE.
Supervisor


Dr. Ivonne A. Umbah, S.E., M.Si.
Dosen Pembimbing


Patricia G. J. Petrus, S.E., M.M.
Ketua Program Studi Manajemen