

**ANALISIS PENGARUH STRATEGI PENETAPAN HARGA
JUAL PRODUK TERHADAP VOLUME PENJUALAN DI
MASA PANDEMI COVID 19 PADA PT. HASJRAT ABADI
CABANG MANADO**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Persyaratan
untuk Memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi

LUCIA SHINTIA ANGGRAENI TRIASTANTO

17041014



PROGRAM STUDI AKUNTANSI

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO

2021

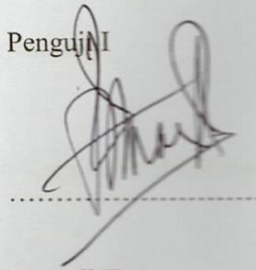
LEMBAR PENGESAHAN
ANALISIS PENGARUH STRATEGI PENETAPAN HARGA JUAL
PRODUK TERHADAP VOLUME PENJUALAN DI MASA PANDEMI
COVID 19 PADA PT. HASJRAT ABADI

Telah diuji pada tanggal : 26 Juli 2021

Susunan Penguji :

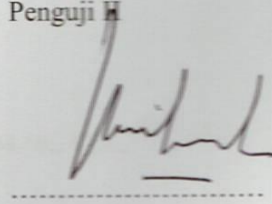
1. Franki M. Paath, S.E., Ak., M.M., C.A.

Penguji I



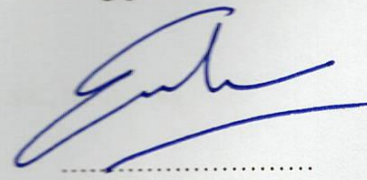
2. Octavianus M. T. Muaja, S.E., M.M.

Penguji II



3. Erick Sumakud, SE., MA

Penguji III



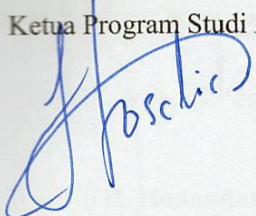
Manado, 26 Juli 2021

Menyetujui,

Dekan Fakultas Ekonomi

Octavianus M. T. Muaja, SE., M.M.

Mengetahui,

Ketua Program Studi Akuntansi

Ignatia R. Honandar, SE., M.Sc.

LEMBAR PERSETUJUAN

**ANALISIS PENGARUH STRATEGI PENETAPAN HARGA JUAL
PRODUK TERHADAP VOLUME PENJUALAN DI MASA PANDEMI
COVID 19 PADA PT. HASJRAT ABADI CABANG MANADO**

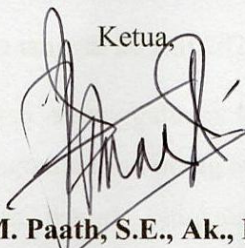
Oleh:

Lucia Shintia Anggraeni Triastanto

17041014

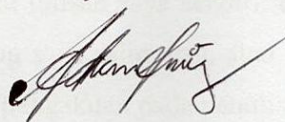
Telah memenuhi syarat untuk diterima oleh Komisi Pembimbing

Ketua,



Franki M. Paath, S.E., Ak., M.M., C.A.

Anggota,

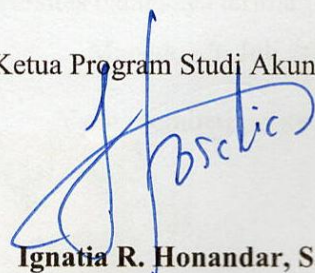


Adventinus Kristanto Lambut, SE., MSA., Ak., CA.

Manado, 06 Juli 2021



Ketua Program Studi Akuntansi,



Ignatia R. Honandar, S.E., M.Sc.



UNIVERSITAS KATOLIK DE LA SALLE MANADO
FAKULTAS EKONOMI
PROGRAM STUDI AKUNTANSI
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS

Saya yang bertanda tangan di bawah ini, menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

**ANALISIS PENGARUH STRATEGI PENETAPAN HARGA JUAL
PRODUK TERHADAP VOLUME PENJUALAN DI MASA PANDEMI
COVID 19 PADA PT. HASJRAT ABADI CABANG MANADO**

yang diajukan untuk diuji pada tanggal 26 Juli 2021, adalah hasil karya saya.

Saya juga menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin atau meniru dalam bentuk rangkaian kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan atau pendapat atau pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah-olah sebagai tulisan saya sendiri; dan atau tidak terdapat bagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, tiru, atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada penulis aslinya.

Apabila saya melakukan hal tersebut di atas baik sengaja maupun tidak, saya menyatakan menarik skripsi yang saya ajukan sebagai hasil tulisan saya sendiri ini. Jika kemudian terbukti bahwa saya ternyata melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain seolah-olah hasil pemikiran saya sendiri, berarti gelar dan ijazah yang telah diberikan oleh universitas batal saya terima.

Manado, 26 Juli 2021

Yang memberi pernyataan,



Lucia Shintia Anggraeni Triastanto

ABSTRAK

Analisis Pengaruh Strategi Penetapan Harga Jual Produk Terhadap Volume Penjualan Di Masa Pandemi Covid 19 Pada Pt. Hasjrat Abadi Cabang Manado (Pada Bulan November 2019 Dan 2020). *Dibimbing oleh : Franki M. Paath, S.E., Ak., M.M., C.A. dan Adventinus Kristanto Lambut, SE., MSA., Ak., CA.*

Harga jual merupakan biaya yang diberikan kepada konsumen yang telah ditambah dengan *markup* sebesar persentase dari biaya tertentu, serta volume penjualan merupakan unit atau jumlah penjualan yang ingin dicapai oleh perusahaan. Dalam perusahaan salah satu faktor dalam mencapai target volume penjualan adalah harga jual.

Tujuan penelitian ini untuk mengetahui pengaruh strategi penetapan harga jual produk terhadap volume penjualan di masa pandemi covid 19 pada PT. Hasjrat Abadi Cabang Manado.

Penelitian ini menggunakan penelitian kuantitatif. Populasi yang digunakan oleh peneliti adalah seluruh data harga jual dan volume penjualan pada perusahaan PT Hasjrat Abadi Cabang Manado. Sampel yang digunakan oleh peneliti adalah harga jual dan volume penjualan PT Hasjrat Abadi Cabang Manado. Uji asumsi klasik yang digunakan adalah uji normalitas. Analisis data yang digunakan adalah Analisis Regresi Sederhana.

Hasil dari penelitian melalui analisis regresi sederhana (uji t) bahwa harga jual tidak berpengaruh terhadap volume penjualan pada perusahaan PT. Hasjrat Abadi Cabang Manado.

Kata Kunci: Harga Jual dan Volume Penjualan

ABSTRACT

The Analysis of the Effect of Selling Price Setting Strategy on Sales Volume During the Covid 19 Pandemic (Case Study at PT. Hasjrat Abadi Manado Branch in November 2019 and November 2020).

Supervised by: Franki M. Paath, S.E., Ak., M.M., C.A., and Adventine Kristanto Lambut, SE., MSA., Ak., CA.

The selling price is the cost given to the consumer, which has been added with a markup of a percentage of a specific cost, and the sales volume is the unit or number of sales that the company wants to achieve. In the company, one of the factors in achieving the sales volume target is the selling price.

This study aimed to determine the effect of the selling price setting strategy on sales volume during the covid 19 pandemics at PT. Hasjrat Abadi Manado Branch.

This research uses quantitative research. The population used by researchers is all data on selling prices and sales volume at the company PT Hasjrat Abadi Manado Branch. The sample used by the researcher is the selling price and sales volume of PT Hasjrat Abadi Manado Branch. The classic assumption test used is the normality test. Analysis of the data used is Simple Regression Analysis.

The results of the study through simple regression analysis (t-test) that the selling price has no effect on sales volume at PT. Hasjrat Abadi Manado Branch.

Keywords: Selling Price and Sales Volume

Kata Pengantar

Segala puji dan syukur saya panjatkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa, karena kasih dan anugerahnya kepada saya sehingga saya bisa menyelesaikan Skripsi ini.

Dengan rasa hormat penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Kedua orang tua saya Ardi Triastanto (papa), Adrensi Katilahe (mama), Lahuone Geng dan Wagiso Family serta semua anggota keluarga yang selalu memberikan doa dan dukungan sampai saat ini.
2. Bapak Pastor Prof. Dr. Johanis Ohoitumur sebagai Rektor Universitas Katolik De La Salle Manado.
3. Bapak Octavianus M.T. Muaja, SE., M.M. sebagai Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado dan juga sebagai dosen penguji II yang telah menjadi penguji dalam sidang skripsi.
4. Ibu Ignatia R. Honandar, S.E., M.Sc sebagai Ketua Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado.
5. Bapak Franki M. Paath, S.E., Ak., M.M., C.A. sebagai Dosen Pembimbing I dan dosen penguji I yang sudah membimbing, membantu, memberikan banyak pengetahuan serta nasihat kepada penulis.
6. Bapak Adventinus K. Lambut, SE., MSA., Ak., CA. sebagai Dosen Pembimbing II yang sudah membimbing, membantu, memberikan banyak pengetahuan serta nasihat kepada penulis.
7. Bapak Erick A.A Sumakud, S.E.,M.A. sebagai dosen penguji III yang telah menjadi penguji dalam sidang skripsi.

8. Seluruh Dosen dan Staf Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado yang telah mendidik dan memberikan ilmu pengetahuan selama di Fakultas Ekonomi Universitas Katolik De La Salle Manado
9. Kepada Pastor Carol Sompotan MSC yang selalu memberi nasihat dan dukungan sampai saat ini.
10. Kepada Randy Tirukan, Marcelino Ronaldo, Kevin Lala, Brian Salea yang selalu membantu dan memberi dukungan sampai saat ini.
11. Kepada Marcelina Damasar, Tasya Lavenia, Roulandy Lumonang, Jamiro Gamis, Berend Coloay, Ryo Ngabalin, Rendy Pinangkaan, Julid people, Nia, Keke, Alexandra dan Vania yang selalu memberikan bantuan dan dukungan sampai saat ini.
12. Kepada Pastor Benny Salombre Pr, Pastor Hendro Kandowanko Pr dan Orang Muda Katolik Bunda Hati Kudus Kairagi yang sudah memberikan dukungan sampai saat ini.
13. Seluruh pihak yang sudah membantu penulis yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu. Demikian beberapa hal yang penulis sampaikan.

Semoga skripsi ini dapat memberikan tambahan wawasan serta menjadi sumbangan pikiran kepada pembaca. Penulis menyadari bahwa laporan ini jauh dari sempurna, untuk itu penulis perlu adanya kritik dan saran yang dapat membangun.

Manado, 06 Juli 2021

Lucia Shintia Anggraeni Triastanto

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
Kata Pengantar	vi
DAFTAR ISI.....	viii
Daftar Gambar.....	x
Daftar Tabel	xi
Daftar Lampiran	xii
BAB I	Error! Bookmark not defined.
PENDAHULUAN	Error! Bookmark not defined.
1.1. Latar Belakang	Error! Bookmark not defined.
1.2. Rumusan Masalah	Error! Bookmark not defined.
1.3. Pembatasan Masalah	Error! Bookmark not defined.
1.4. Tujuan Penelitian	Error! Bookmark not defined.
1.5. Manfaat Penelitian	Error! Bookmark not defined.
1.6. Sistematika Penulisan	Error! Bookmark not defined.
BAB II.....	Error! Bookmark not defined.
TINJAUAN PUSTAKA	Error! Bookmark not defined.
2.1. Penelitian Terdahulu	Error! Bookmark not defined.
2.2. Landasan Teori.....	Error! Bookmark not defined.
2.2.1. Pengertian Biaya	Error! Bookmark not defined.
2.2.2. Pengertian Harga Jual	Error! Bookmark not defined.
2.2.3. Pendekatan Harga Jual	Error! Bookmark not defined.
2.2.4. Pengertian Volume Penjualan	Error! Bookmark not defined.
2.2.5. Strategi Penentuan Harga Jual	Error! Bookmark not defined.
2.3. Kerangka Penelitian	Error! Bookmark not defined.
BAB III	Error! Bookmark not defined.

Daftar Gambar

Gambar 1.1. Impact COVID-19 Pada Indonesia	4
Gambar 1.2 Data Volume Penjualan PT. Hasjrat Abadi Cabang Manado	6

Daftar Tabel

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	14
Tabel 4.3 Hasil Uji t (Uji Hipotesis) November 2019	50
Tabel 4.4 Hasil Uji t (Uji Hipotesis) November 2020	51
Tabel 4.5 Koefisien Determinasi (R ²) November 2019	54
Tabel 4.6 Koefisien Determinasi (R ²) November 2020	55

Daftar Lampiran

Lampiran 1 : Surat Permohonan Penelitian	66
Lampiran 2 : Data Volume Penjualan Tahun 2019-2020	67
Lampiran 3 : Data Harga Jual November Tahun 2019	68
Lampiran 4 : Data Harga Jual November Tahun 2020	69
Lampiran 5 : Data Volume Penjualan Bulan November 2019 dan 2020.....	71
Lampiran 6 : Perhitungan Analisis Regresi Sederhana Manual.....	72
Lampiran 7 : Surat Keaslian Data Peneliti	73

